

SETCESP

www.setcesp.org.br

Ano 5 • Ed. 37 • JUN - JUL 2017



ROBERTO GRANERO

OTIMISMO, LIDERANÇA E UNIÃO MARCARAM A VIDA DESTE GRANDE
EMPRESÁRIO QUE DEIXOU EM SEU LEGADO A INSPIRAÇÃO PARA TODO O TRC

JUNTOS NA ESTRADA

Não perca esta oportunidade.
Anuncie aqui e dê visibilidade
para a sua marca.

Um dos mais nobres e difundidos espaços jornalísticos do Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região, a **Revista SETCESP** leva ao transportador rodoviário de cargas matérias interessantes e atualizadas sobre o setor, notícias e informações sobre seus associados e as principais ações da entidade.

Número de páginas: 72
Tiragem: 8.000 exemplares
Circulação: Nacional
Periodicidade: Bimestral

RESERVE O SEU ESPAÇO
(11) 2632-1070
revista@setcesp.org.br

A LUTA CONTINUA

Caro leitor, o transporte rodoviário de cargas é um setor repleto de corajosos empresários que lutam bravamente, todos os dias, para manter o país em movimento. Infelizmente perdemos, recentemente, um de nossos heróis. Roberto Granero se foi, mas seu legado e seus ensinamentos ficarão para sempre gravados em nossas memórias como inspiração para continuarmos fazendo o melhor a cada dia. Por isso, nesta edição da Revista SETCESP preparamos uma homenagem a este grande homem e empresário.



E, como temos que continuar lutando, a partir de agora, o SETCESP está reunindo as transportadoras do setor rodoviário de cargas para realizarem compras coletivas, em grande escala, de insumos essenciais para o dia a dia de seus negócios, como pneus e papel para escritório, por exemplo.

O objetivo deste novo serviço, o Clube de Compras, é ajudar a minimizar os custos operacionais das empresas do TRC, fortemente impactadas pelo atual momento de desaquecimento da economia e pela queda nas operações de transporte e armazenagem em todo país.

Para reforçar ainda mais essa cooperação com os nossos associados, preparamos também uma matéria especial explicando o passo a passo para os empresários do setor calcularem os tributos que incidem sobre o valor do frete. O intuito do texto é orientar as empresas do setor de transporte rodoviário de cargas sobre a importância de se apurar custos e formar preços de maneira coerente, reduzindo, portanto, o impacto dos impostos sobre as atividades do segmento.

Outra novidade dessa edição é a nossa cobertura sobre o lançamento do livro "SETCESP – 80 Anos Transportando o Futuro", de autoria do renomado escritor Ignacio de Loyola Brandão, que refaz o caminho progressista da entidade nos momentos decisivos da história do país e reconta por meio do relato de personagens importantes do segmento, as passagens mais emocionantes do transporte rodoviário de cargas brasileiro.

Esperamos com isso, mais uma vez, elevar o conhecimento dos empresários do nosso setor.

Boa leitura,

Tayguara Helou

EXPEDIENTE**SETCESP – Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região**Rua Orlando Monteiro, 1 • Vila Maria • São Paulo • SP • 02121-021
Tel.: (11) 2632.1000 • www.setcesp.org.br**Presidente:** Tayguara Helou**Vice-Presidentes:**

- 1º Vice-Presidente: Adriano Lima Depentor
- 2º Vice-Presidente: Antonio Luiz Leite
- 3º Vice-Presidente: Roberto Mira
- 4º Vice-Presidente: Roberto Granero (*in memorian*)
- 5º Vice-Presidente: Roberto Mira Junior

Secretário Geral: Hélio José Rosolen

- 1º Suplente: Luis Alexandre Duarte
- 2º Suplente: Rogério Simão Helou

Tesoureiro: Altamir Filadelfi Cabral

- 1º Suplente: Celso Rodrigues Salgueiro Filho
- 2º Suplente: Celso Masson

CONSELHO FISCAL

Titulares: José Maria Gomes, Nivaldo João de Oliveira e Thiago Menegon

Suplentes: Jackson Martins Cruz, Marcelo Rodrigues e Armando Masao Abe

DELEGADOS REPRESENTANTESTitular: Tayguara Helou
Suplente: Manoel Sousa Lima Junior**CONSELHO SUPERIOR**

Aristóteles de Carvalho Rocha, Romeu Natal Panzan, Rui César Alves, Urubatan Helou, Francisco Pelucio e Manoel Sousa Lima Junior

REVISTA SETCESP EXPEDIENTE

Publicação bimestral do Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região

CONSELHO EDITORIAL

Tayguara Helou, Adriano Lima Depentor, Altamir Filadelfi Cabral, Hélio José Rosolen, Aduino Bentivegna Filho e Camila Florencio

Coordenação

Camila Florencio

Produção Editorial

Comunicação SETCESP

Reportagem e Redação

Leonardo Pachel e Camila Florencio

Colaboração

Carolina Machado e Raquel Serini

Fotografia

Comunicação SETCESP

Arte e Diagramação

Fabrício Picone

Circulação: Nacional**Tiragem:** 8.000 exemplares**Distribuição:** Treelog S.A Logística e Distribuição**Contato:** revista@setcesp.org.br • (11) 2632 1070**4 MATÉRIA DE CAPA**
Roberto Granero**10 SETCESP ENTREVISTA**
Celso Rodrigues Salgueiro Filho
CEO do Grupo Mirassol**24****TECNOLOGIA****Drones: o que eles andam fazendo pelo mundo****18 NÚCLEO ECONÔMICO**
Medida além da conta**20 COMJOVEM**
Agenda (Abril/Maio)**28 SUSTENTABILIDADE**
Novas Tecnologias em Energia**32 SETCESP EM AÇÃO**
Agenda (Março/Maio)**46 RADAR**
Um giro pelas estradas do Brasil**48 SEST SENAT**
SEST SENAT expande suas unidades**50 TREINAMENTO**
Confira os cursos disponíveis de julho a agosto**52 PARCERIA SETCESP**
VIPAL Borrachas**36****ESPECIAL****SETCESP lança livro sobre os seus 80 anos de lutas e conquistas****56 ESPAÇO DO LEITOR**
Onde você fala com a gente!**58 BEM-VINDOS**
Veja quem chegou no nosso time**60 BATE-PAPO EMPRESARIAL**
Michel Levy
Presidente da Omnilink**62 IPTC**
Uma metrópole não se planeja sozinha**67 INDICADORES**
Tributos sobre o frete: como calcular?**40****EVENTOS****Reforma Trabalhista traz ganhos para empregados e empregadores**

★ ★ ★ ★ ★

CLUBE DE COMPRAS

SETCESP

14 ESPECIAL
Bem-vindos ao Clube de Compras SETCESP



ROBERTO GRANERO

Liderança e empreendedorismo descrevem este brilhante empresário do transporte rodoviário que deixou em seu legado muito mais que lições de negócios, deixou exemplos de união, superação e, principalmente, otimismo que continuarão inspirando todo o setor como ele próprio sempre fez.

Em contraponto à alegria da celebração dos 50 anos da Granero Transportes, comemorados em março, no dia 28/04/2017 o setor de transporte rodoviário de cargas ficou de luto pelo falecimento de Roberto Granero, CEO da empresa.

"É uma perda irreparável para o empresariado nacional. Além de ter sido um grande amigo, Roberto também foi um grande empresário e uma referência para muitos jovens do setor", comenta o presidente do SETCESP, Tayguara Helou.

Roberto assumiu as rédeas da empresa, juntamente com seu irmão, Bernardo, no início da década de 70 após seu pai e fundador, Pedro Granero, se afastar da companhia para dedicar-se a projetos pessoais.

Roberto, então com 15 anos, e Bernardo, com 20 anos, já estavam acostumados ao trabalho árduo e não pouparam esforços para, literalmente, carregar para o mundo todo a pequena empresa de transporte que nasceu na Vila Morais, em São Paulo, e contava com apenas uma perua para realizar suas operações. Em 50 anos, chegaram ao mais alto patamar do ambiente corporativo: o reconhecimento nacional e inegável como a maior empresa de mudanças do Brasil. Afinal, todos se lembram da propaganda que dizia "Manhê...o caminhão da Granero chegou!".

Hoje, a Granero Transportes acumula grandes números: são 450 caminhões, 2.000 colaboradores diretos e 19.400 mudanças residenciais que renderam R\$180 milhões de receita bruta em 2016.

"Sempre acreditamos no trabalho e sempre investimos na empresa. Nunca tivemos medo de fazer dívidas para investir nos negócios, porque a empresa cresce somente se fizermos isso. Eu e meu irmão éramos totalmente diferentes: ele muito comercial e eu mais administrativo e financeiro. Mas sempre tivemos muita confiança, respeito e união, então tudo o que um fazia, o outro assinava embaixo", explica Bernardo Granero, atual responsável executivo pelas áreas financeira e administrativa da Granero Transportes.

Com uma visão arrojada e decisões tomadas sempre em con-

junto com Bernardo, Roberto fazia planos para o futuro: queria concluir o processo de sucessão familiar que estava sendo feito diretamente por ambos, e, após passar o bastão de CEO, pretendia assumir o braço de franquias da Granero Transportes que conta hoje com 65 unidades em todo o Brasil.

Eu e meu irmão éramos totalmente diferentes: ele muito comercial e eu mais administrativo e financeiro. Mas sempre tivemos muita confiança, respeito e união

Em entrevista recente para a Revista Isto É Dinheiro, com a sabedoria de seus 65 anos, disse: "O desafio é manter a harmonia que eu e meu irmão sempre tivemos na gestão, algo incomum numa companhia familiar. Gosto muito do que eu faço e não quero ficar de fora dos próximos capítulos dessa história".

Não houve tempo para que ele concretizasse este desejo, mas sua trajetória de vida inspirou a geração de novos líderes da Granero Transportes que darão, agora, continuidade ao seu legado.

"União, respeito e a cultura de servir a empresa, ao invés do inverso, são valores fundamentais para garantirmos a solidez, a liquidez e o crescimento da Granero Transportes. Além disso, o sucessor que assumir a função executiva também deve aliar suas habilidades e ▶



MATRIARCA Alzira Granero ao volante do primeiro caminhão da família



PALESTRANTE Lição de negócios e otimismo

sa que é braço da Granero na área de mudanças e logística internacionais.

O espírito empreendedor e a dedicação ao trabalho foram marcas registradas que Roberto deixou por onde passou. "Entre a grande quantidade de ensinamentos que tive com meu pai, um que destaque foi a forma como ele sempre lidou com as adversidades. Ele sempre viu novas oportunidades nestas situações e nunca deixou de ser otimista, independentemente de qual fosse o momento. Por isso, foram poucas as vezes que o vimos sem um sorriso no rosto", lembra Robson.

Roberto Granero também foi um grande líder sindical e, nos últimos 35 anos, atuou como dirigente do SETCESP, onde atualmente era vice-presidente. Além disso, participava ativamente das gestões da FETCESP e da NTC&Logística.

Sua militância pelo setor não se restringiu ao segmento de mudanças, pois também atuou fortemente no combate ao roubo de cargas, reforma trabalhista e em tantas outras bandeiras que sempre contaram com sua firme participação em busca de um TRC melhor.

Essa é a homenagem do SETCESP a alguém que foi muito mais que um empresário de sucesso. Foi um pai exemplar, irmão fiel e guerreiro durante toda a sua vida.

Roberto Granero, um grande homem. ▶

expertises às suas responsabilidades", analisa Emerson Granero, filho de Bernardo, Diretor Executivo Comercial e Marketing na empresa e, também, Diretor de Especialidade de Mudanças no SETCESP.

"Tanto eu quanto o Emerson temos mais de 20 anos de experiência no mercado e conhecemos cada detalhe da empresa. Sem dúvida alguma, sem o

nosso grande líder a dificuldade agora será maior, mas os valores dele estão em todas as partes da empresa e serão lembrados e usados nos próximos anos da nossa história. Continuaremos atendendo bem os nossos clientes e fazendo da Granero a *top of mind* em nosso segmento", comenta Robson Granero, filho de Roberto e Diretor Executivo da Ginter - empre-



VB FROTA ECONOMIA E EFICIÊNCIA PARA A SUA FROTA

SETCESP

Aproveite as condições comerciais exclusivas para associados.



O VB Frota é uma ferramenta inteligente para gestão de frota própria ou de terceiros que garante economia de até 20% nos gastos com combustível e desconto a cada litro abastecido.

- Rede de postos cobrindo 97% do território brasileiro
- Parametrização de regras de abastecimento e relatórios gerenciais personalizados
- Recolha de nota fiscal para crédito de ICMS, PIS e Cofins
- Acompanhamento das transações online
- Elimina abastecimentos indevidos fora da rede e a circulação de espécie

3004 4210 Capitais e Regiões Metropolitanas
0800 725 4210 Demais Localidades
*Cite o código SET2017 para aderir a promoção

UMA EMPRESA DO GRUPO
FLEETCOR®





CONCRETIZANDO SONHOS

Em 1967, quando o Sr. Pedro Granero fez pela primeira vez uma mudança de São Paulo para Recife, percebeu que transportava mais do que geladeira, fogão e móveis. Ele levava no caminhão sonhos e esperanças. Naquele momento, sentiu claramente que por trás de caixas e embalagens, havia histórias de vida, saudades e alegria.

Passados 50 anos do acontecimento, o episódio ficaria marcado para sempre como o passo inicial para a fundação da Granero Transportes, a mais renomada empresa especializada em transporte e serviços de mudanças residenciais e comerciais do Brasil, conforme explica Robson Granero:

"A Granero chegou à liderança de mercado de

mudanças por meio do trabalho e dedicação do meu pai e do meu tio Bernardo. Ao longo destes anos, esforços não foram poupados na divulgação da nossa marca e na prestação de um serviço com alto nível de qualidade. O espírito empreendedor sempre esteve à frente, mesmo nos momentos mais difíceis atravessados por nosso país".

Para comemorar seu meio século, a Granero Transportes celebrou, no último dia 30 de março, os 50 anos da marca em uma elegante festa na cidade de São Paulo.

Acompanhado de familiares e amigos, Roberto, Bernardo e a segunda geração da família Granero comemoraram o sucesso e os planos para o futuro da empresa. ■



Aprenda com quem entende do assunto.



Saiba mais em
www.setcesp.org.br



especialista em
(participação de biddings no mercado)

SOLUÇÕES DE LOGÍSTICA

Kodak alaris

confiabilidade
eficiência

- automação de comprovantes de entrega de produtos.
- controle de entregas do contratante (B2B ou B2C) pelo comprovante.
- captura móvel (pelo *escaneamento*).
- integração com sistemas móveis e legado.
- roteirização (google maps...).
- automação de fluxos de trabalho (*workflows*).

CTK DIGITAL

São Paulo | Rio de Janeiro | Brasília

+55 11 3685 9887
3681 9866
3685 9704

e-mail: centrik@centrik.com.br
site: www.ctkdigital.com.br



QUANTO MAIOR A QUANTIDADE, MELHOR A NEGOCIAÇÃO

Pertencente à terceira geração da família fundadora da Expresso Mirassol, companhia que há 78 anos atua no mercado de cargas e logística, e atual CEO do Grupo Mirassol, formado por quatro empresas, Celso Rodrigues Salgueiro Filho afirma que a força do transporte rodoviário de cargas se faz, cada vez mais, com o compromisso das empresas que compõem o setor.

O executivo, administrador de empresas com diploma de Especialização em Logística pela Fundação Getúlio Vargas (FGV) e curso de Governança Empresarial pela Fundação Dom Cabral, também ocupa um cargo na diretoria do SETCESP. Com 54 anos, Salgueiro é orgulhosamente casado há 34, pai de quatro filhos, avô de quatro netos e, com um largo sorriso no rosto confessa suas duas grandes paixões: "A primeira é minha família, que é meu alicerce, minha alegria e onde renovo as energias. A segunda, com certeza é a Expresso Mirassol, empresa fruto de muito trabalho e dedicação do meu avô, do meu pai e, também, minha".

Em uma sala repleta de fotos da família, Salgueiro recebeu a **Revista SETCESP** para uma conversa sobre o Clube de Compras, novo serviço de compra coletiva da entidade, sugerido por ele a partir de sua percepção na mudança da forma de contratação de serviços de transportes dos grandes embarcadores. Confira a seguir a entrevista que, além de falar sobre esse novo serviço, também é uma grande inspiração para os empresários do setor.

Como surgiu a ideia do Clube de Compras do SETCESP? Notei, há alguns anos, que o processo de compra dos meus clientes passou a ser feito de forma diferente: ao invés de entrar em contato e solicitar o serviço, os clientes passaram a usar processos de compras bem mais estruturados, chamando diversas transportadoras para que estas apresentassem uma proposta de trabalho, com prazos, preço e todos os detalhes que a operação exigisse. São os famosos BID's (Budget Difference Income). Isso começou com os grandes embarcadores, mas atualmente até mesmo os pequenos utilizam este modelo.

Esta prática despertou, inicialmente, a vontade de me associar a outras transportadoras para também comprarmos nossos insumos de uso comum de forma mais inteligente e, assim, ganharmos na negociação com o fornecedor pela compra em grande escala já que isso, conseqüentemente, nos daria maior poder de negociação. Levei a ideia ao presidente do SETCESP, Tayguara Helou, que também entendeu ser uma ótima oportunidade para que o setor pudesse se unir e ganhar força em um momento econômico tão delicado. A ideia evoluiu e ao invés de convidarmos apenas algumas empresas, criamos um serviço que pode ser utilizado por todos os associados. Assim nasceu o Clube de Compras.

Quais são as principais vantagens que os associados do SETCESP poderão usufruir com as compras coletivas? Vejo duas grandes vantagens para os associados

que aderirem ao Clube de Compras. A primeira, e mais óbvia, é a redução do custo de compra unitária de seus insumos. Isso porque o SETCESP vai reunir as demandas das transportadoras e concentrá-las em uma única negociação de compra. Ao fazer isso, a gente ganha escala e maior poder de negociação com os fornecedores, pois comprar 10 pneus é diferente de comprar 1.000 pneus, por exemplo. Porém a negociação não se restringe somente ao preço. Com um pedido maior, também conseguiremos negociar melhor a qualidade dos produtos e prazos de pagamentos.

Outra grande vantagem para o associado é ter acesso à uma gama maior de fornecedores, já que muitos possuem uma quantidade mínima de compra e, muitas vezes, a demanda do pequeno ou médio transportador, por determinado produto, não atinge esta quantidade.

Qual é o desafio do Clube de Compras para conseguir entregar estas vantagens para os associados? Para que as transportadoras realmente tenham estes ganhos é preciso que seus gestores tomem a decisão de compra de forma planejada e técnica. Explico: muitas vezes a transportadora só compra o insumo quando ele acaba e na "loja ao lado", porque já conhece o vendedor e sabe que ele entrega "agora". Neste caso, não há poder de negociação porque a necessidade é imediata e a transportadora vai pagar o preço que for para não correr o risco de parar a sua operação.

Na compra coletiva, em grande escala, como é a proposta do Clube de Compras, é preciso pensar e agir diferente. A transportadora terá que analisar seu consumo para mensurar quanto e quando o insumo será necessário, pois é nesta consolidação de quantidades que nós conseguiremos obter ganho real. Quanto maior a quantidade, melhor a negociação. Isso não quer dizer que a transportadora terá que armazenar insumos para o ano inteiro, já que no processo de compra poderemos negociar entregas programadas.

Além disso, a transportadora precisa saber que o melhor fornecedor será escolhido levando em consideração os quesitos técnicos (qualidade, prazo de entrega, forma de pagamento e preço) e não prevalecerá somente a "amizade" com o fornecedor.

Em um momento de crise econômica e retração, o Clube de Compras pode se tornar um diferencial competitivo para os empresários do setor afetados pela crise econômica que o país atravessa? Em tempos de economia em retração e margens de lucro extremamente achatadas, reduzir custos é uma estratégia importante para manter a transportadora funcionando de forma sustentável. Hoje, boa parte das empresas estão somente "pagando as contas", sem lucro para reinvestir no negócio. Isso é péssimo, porque deixa as empresas sem fôlego para acompanhar a tão esperada retomada da economia. Então, toda redução de custos, é bem-vinda. ■

Os mantenedores, fabricantes e distribuidores do setor terão as mesmas oportunidades de serem fornecedores do Clube de Compras? Os principais fornecedores de produtos e serviços para do setor já são parceiros do SETCESP atualmente, porém o Clube de Compras não restringirá, de forma alguma, a participação de outros fornecedores nas cotações. O importante é que o fornecedor atenda aos requisitos técnicos dos produtos e serviços e que tenha capacidade de entrega do pedido. Quanto mais fornecedores bons tivermos, melhores compras faremos.

Quais são os primeiros produtos que serão ofertados pelo Clube de Compras? Qual é a expectativa de alcance do serviço a longo prazo? Nós fizemos um levantamento inicial com as transportadoras que aderiram ao Clube de Compras e, a partir disso, optamos por iniciar o serviço com pneus e papel sulfite. Acredito que, conforme as transportadoras associadas perceberem o resultado da real economia obtida pela compra coletiva, elas começarão a demandar outros produtos como óleo de motor, combustível, arla, veículos e até mesmo locação de galpões. Vou dar um exemplo: o pátio de uma transportadora é um custo fixo pesado e, com a redução da quantidade de carga transportada devido à crise, isso ficou ainda mais caro e, em alguns casos, este alto custo se transformou em prejuízo. Então eu pergunto:

e se tivéssemos um pátio coletivo no qual várias transportadoras pudessem pagar somente pelo espaço que efetivamente utilizam e não pelo espaço ocioso? Você pode pensar que é prematuro falar disso hoje, mas eu vislumbro uma gama muito grande de atuação para o Clube de Compras e acredito que podemos chegar neste nível, desde que tenhamos resultados positivos e organização para expandir os serviços.

O serviço é exclusivo para empresas associadas ao SETCESP? Qual é a importância de entidades patronais proporcionarem serviços de excelência para seus associados? O SETCESP sempre inovou na prestação de serviços para seus associados. Ao oferecer um serviço diferenciado e de alta qualidade, o qual pode trazer resultados efetivos para a estratégia competitiva das empresas, o SETCESP mostra, mais uma vez, que está em busca da maior eficiência do setor. Por outro lado, a transportadora associada, ao perceber as vantagens de realizar suas compras de forma coletiva através do SETCESP, verá ainda mais benefícios em ser representada por uma entidade que defende seus interesses. É uma relação de "ganha-ganha". O Clube de Compras é um serviço que materializa o ganho para todos: entidade, associados e fornecedores. E, quando todos ganham, o setor fica mais forte. Espero que outras entidades patronais se inspirem para tam-

bém contribuir positivamente com o resultado dos negócios de seus associados.

Em uma situação de mercado, onde geralmente as empresas de pequeno porte têm dificuldade em competir de igual para igual com as grandes, o Clube de Compras pode trazer maior equilíbrio nessa balança? Com certeza, pois através do Clube os pequenos e médios empresários terão as mesmas condições das grandes empresas para compra de seus insumos, ou seja, terão insumos com o mesmo custo. Isso vai incentivar uma competitividade mais natural e saudável entre as empresas de transporte, pois o que fará diferença, na decisão final do embarcador, será a disponibilidade de atendimento e qualidade do serviço.

Qual recado que o senhor gostaria de deixar para os nossos leitores?

Gosto muito de um ditado bem conhecido: "O único lugar onde sucesso vem antes de trabalho é no dicionário". Alguns podem achar esta sabedoria popular já batida, porém é a mais pura verdade, principalmente na situação atual do nosso país. Precisamos acordar, arregaçar as mangas, superar os desafios de cada dia e trabalhar, trabalhar muito. Mas, além disso, também é preciso acreditar! Esta é uma palavra simples, mas que tem muita força, porque precisamos acreditar que nosso trabalho vai ter resultado e que vai dar certo. Então, trabalhem e acreditem! ■

ASSOCIADO SETCESP TEM O MELHOR CUSTO/BENEFÍCIO PARA PASSAGEM AUTOMÁTICA EM PEDÁGIOS PELA MoveMais

Taxa de Adesão Grátis*

Substituição de TAG Grátis**

Mensalidade R\$ 16,90* e mais nada!**

10 dias para pagar a fatura

* Válido para TAGs ativos por 24 meses.
** Limitado a 1 TAG por veículo a cada 12 meses.
*** Sujeito a análise de crédito.

Gestão Inteligente de Frotas

Cobertura Nacional de Rodovias

Acompanhamento em Tempo Real das Passagens

MoveMais, a melhor solução em pagamento automático de pedágios

Baixe nosso App

Disponível na **App Store** Disponível na **Google Play**

Acompanhe-nos

/movemais

move.mais

CENTRAL DE RELACIONAMENTO

Capitais e Regiões Metropolitanas **3003 7651** ou **0800 765 1000** demais localidades

BEM-VINDOS AO CLUBE

SETCESP lança "Clube de Compras" para associados com objetivo de reduzir custos de aquisição de produtos por meio de compra em escala; serviço visa ajudar a minimizar os custos operacionais das empresas de transporte rodoviário de carga em momento de desaquecimento da economia

Pneus, combustíveis, lubrificantes e papel para escritório. Esses são alguns dos produtos que os associados do SETCESP poderão adquirir com descontos exclusivos e condições especiais de pagamento, por meio do "Clube de Compras" da entidade.

O serviço, lançado em março durante o tradicional almoço da Diretoria Plena, com mantenedores, associados e convidados, na sede do SETCESP, em São Paulo, tem como objetivo ajudar a minimizar os custos operacionais das empresas de transporte rodoviário de carga, reunindo as transportadoras para realizarem compras coletivas, em grande escala, de insumos essenciais para o dia a dia de seus negócios, conforme explica o presidente do SETCESP, Tayguara Helou:

"Faremos compras em escala para baratear os custos das empresas associadas. Para isso, primeiramente o SETCESP receberá as solicitações de compra dos nossos associados, em seguida, buscaremos fornecedores no mercado e, depois, informaremos às empresas interessadas quais foram as melhores condições de preço e serviço", afirmou.

Ainda sobre o funcionamento do Clube de Compras, Helou complementou: "O serviço consiste em analisar a melhor proposta considerando qualidade, prazo de entrega, forma de pagamento e, claro, o preço. Somente então faremos o pedido de compras do produto", observou.

ECONOMIA. Um dos principais benefícios para os associados aderirem ao Clube de Compras

do SETCESP é o preço. Como para as empresas fornecedoras é melhor vender mais, mesmo com uma margem menor, os produtos podem ser oferecidos por um valor inferior que o encontrado no mercado, quando são negociados em grande escala.

"O objetivo do Clube de Compras é oferecer aos nossos associados oportunidades de

economizar nas compras diárias. Por isso buscamos as melhores parcerias e negociamos descontos especiais, que valorizem nosso setor. Além disso, o modelo baseado no poder da compra coletiva está em expansão no mundo inteiro e vem atraindo audiência, gerando incremento de vendas às empresas e valor aos consumidores", explica Helou.

Por outro lado, fabricantes e distribuidores de mercadorias do setor serão igualmente beneficiados com o novo serviço do SETCESP. Com isso, ambas as partes saem ganhando, tanto quem adquire o produto, que paga menos e tem garantia de recebê-lo com agilidade, quanto quem vende, que tem a oportunidade de buscar escala de suas vendas para um local

centralizador, o que requer menos esforços comerciais e reduz custos indiretos por realizar uma venda com maior volume de itens, consequentemente gerando uma receita adicional, além de deixar de perder mercadoria e ocupar espaço no estoque sem necessidade.

SAINDO DA CRISE. Outra vantagem do Clube de Compras é que o serviço pode ser ►



6 PASSOS PARA ADQUIRIR PRODUTOS E/OU SERVIÇOS PELO CLUBE DE COMPRAS:



considerado um diferencial competitivo importante para as empresas de transporte de cargas em um momento no qual o mercado segue desaquecido.

Recentemente, o IBGE (Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística) publicou levantamento que atestou retração no PIB (Produto Interno Bruto) de 3,6% em 2016 em relação ao ano anterior. Entre os fatores que contribuíram para o mal desempenho, que acumulou perdas de 7,1% em 2016, o pior resultado desde 1996, estão a queda na demanda pelos serviços de transporte, armazenagem e uso de serviços postais.

Outro ponto que contribuiu para a retração, a consequente redução da renda das famílias brasileiras, também impactou na demanda por produtos, afetando o comércio (-6,3%) e as empresas de transporte de cargas. A indústria, por sua vez, registrou retração de 3,8%, minando a demanda por

transporte de matérias primas e de bens finais. Desse modo, o setor transportador foi o segmento com o pior resultado em 2016. A queda de receita, aliada ao baixo incentivo à realização de investimentos, obrigou os transportadores a adiar mais seus investimentos, o que teve efeitos diretos nas indústrias de veículos, peças, acessórios e combustíveis.

ENTRE PARA O CLUBE. O "Clube de Compras" é um benefício exclusivo para os associados do SETCESP e as empresas vinculadas à entidade podem participar assinando o termo de adesão ao estatuto do serviço.

É importante destacar que o SETCESP não receberá nenhum valor referente à gestão do Clube de Compras, sendo mais um serviço disponibilizado aos seus associados, desde que os mesmos não possuam débitos financeiros (mensalidade social, contribuições sindical e assistencial).

Entretanto, as empresas que tiverem alguma pendência financeira poderão negociar o pagamento de seus débitos com o setor Financeiro da entidade (Telefone 11-2632.1020) para que possam se beneficiar das vantagens do Clube de Compras. ■

Para se inscrever e utilizar o Clube de Compras SETCESP, entre em contato com Raquel ou Solange:



☎ 11 2632-1023 / 11 2632-1031
✉ clubedecompras@setcesp.org.br



UMA NOVA FORMA
DE RASTREAR
SEM RASTREADOR!

O LiraWay possibilita em tempo real, todos os controles em frotas próprias ou terceiras, com ou sem rastreadores, para aumentar a produtividade de embarcadores e transportadores, com foco e confiabilidade na entrega das cargas.

O aplicativo está interligado diretamente ao sistema / software da AngelLira, o LiraLOG, para gestão das informações, com aumento na produtividade e lucratividade de sua empresa.

Praticidade, agilidade nas informações e na solução das eventualidades é o que você precisa para melhorar o fluxo de suas operações. O resultado é imediato com o sistema LiraWay.



TUDO EM UM ÚNICO SISTEMA
DE FÁCIL MANUSEIO E BAIXO CUSTO.

- ✓ Central de fretes para novos e melhores negócios;
- ✓ Controle de todos os tempos operacionais, do início ao fim da viagem: carga, descarga, transit time, etc;
- ✓ Receba fotos, vídeos e a leitura dos Códigos de Barra de sua entrega no mesmo instante da entrega;
- ✓ Construa planilhas de acordo com a necessidade de sua operação;
- ✓ Controle interativo da jornada de trabalho;
- ✓ Todo o sistema online e offline.

LIGUE, CONHEÇA MAIS E ADQUIRA O LIRAWAY

0800 700 1000





MEDIDA ALÉM DA CONTA

Depois de iniciar plano de ações para fazer a economia voltar a crescer com as propostas das reformas trabalhista e previdenciária, governo erra ao reonerar folha de pagamentos no setor de transportes e atravancar recuperação do segmento

Uma verdadeira ducha de água fria, ou melhor, uma verdadeira pá de cal. Esse foi o sentimento de diversos empresários do setor de transportes ao receberem, no final do mês de março, a notícia sobre a definição da Medida Provisória nº 774/2017, por parte do governo federal, que decreta o fim da desoneração da folha de pagamentos para a maioria das 56 atividades que antes eram beneficiadas com o incentivo.

Com a decisão, a partir de agosto, data que começa a valer a Medida, caso não haja nenhuma intervenção do Congresso Nacional no sentido de alterar o texto encaminhado para o Legislativo, o setor de transporte rodoviário de cargas não terá mais acesso à desoneração da folha de pagamentos, conforme decisão do ministro da Fazenda, Henrique Meirelles.

Para o presidente do SETCESP, Tayguara Helou, a desoneração

deve impactar negativamente no setor de transportes de cargas, haja visto o momento de recessão que o segmento atravessa devido à crise econômica: "O setor está em estado de choque com esta questão e muitos empresários estão entrando em desespero. A situação é muito preocupante já que, com o agravamento da crise econômica, o setor foi obrigado a repassar a redução da carga tributária para o mercado."

MODAIS AVALIAM IMPACTOS DO FIM DA DESONERAÇÃO

Transporte de passageiros é poupado, mas empresas aéreas e de navegação marítima também devem amargar prejuízo

A Abear (Associação Brasileira das Empresas Aéreas) estima que o fim da desoneração aumentará o custo do setor aéreo em R\$ 350 milhões por ano. Além de o prejuízo financeiro ser alto, o impacto vem em um momento em que o modal enfrenta dificuldades pela baixa na procura pelo transporte aéreo, especialmente no mercado interno.

Na navegação marítima, a avaliação é que, entre as empresas que faziam a opção por contribuir à previdência com 1,5% do faturamento, o aumento do custo operacional poderá impactar no valor final do transporte.

TRANSPORTE DE PASSAGEIROS.

Os transportadores de passageiros dos modais rodoviário, ferroviário e metroviário comemoraram a decisão do governo federal de manter a possibilidade de escolha para a contribuição previdenciária das empresas. Segundo o presidente da NTU (Associação Nacional de Transportes Urbanos), Otávio Cunha, a mudança teria impactado diretamente no preço das passagens. "O transporte foi o setor que mais diretamente repassou o benefício da desoneração para o consumidor final", recorda.

Ainda sob esse ponto de vista, Helou também reforçou o posicionamento contrário do SETCESP, que busca reverter os efeitos da medida provisória: "O SETCESP vem lutando, juntamente com as entidades nacionais do setor, para manter o sistema como está hoje, já que o transporte rodoviário de cargas é um dos maiores contratantes de mão de obra do Brasil. Essa medida vai, inclusive, reduzir a arrecadação do governo, pois empresas que sempre honraram seus compromissos não terão condições de manter seus impostos em dia. É um verdadeiro tiro no pé!".

Segundo o atual presidente da NTC&Logística (Associação Nacional do Transporte de Cargas e Logística), José Hélio Fernandes, a notícia é complicada, pois cria um ambiente de pessimismo, além de trazer prejuízos financeiros significativos para o setor: "A economia ainda não se recuperou. Continuamos com dificuldade de preço de frete, de demanda, os problemas de infraestrutura. O setor lida com muita dificuldade e isso cria uma expectativa muito ruim", reforça.

De acordo com Henrique Meirelles, a posição do governo é rever uma medida, que, segundo o ministro, não foi eficaz economicamente ao longo dos últimos dois anos: "Tomamos a decisão de corrigir um processo do passado que ficou conhecido como desoneração da folha de pagamentos, que na verdade era uma opção para as empresas deixarem de contribuir com base da folha de pagamentos

e escolherem contribuir sobre a receita bruta. Essa medida gerava uma perda fiscal para a União e era esperado que isso gerasse um crescimento rápido para o Brasil. No entanto, isso não gerou os efeitos esperados", disse o ministro.

TRIBUTOS E INSEGURANÇA. Não bastasse o peso da reoneração, o setor precisa encarar o peso de ser uma das atividades da economia que mais gasta com tributos no Brasil. De acordo com levantamento do IBPT (Instituto Brasileiro de Planejamento e Tributação), as empresas de transporte rodoviário de cargas, setor responsável pela movimentação de 60% da produção nacional, pagaram R\$ 41 bilhões em impostos em 2015, valor que corresponde a quase 20% da receita bruta no mesmo ano, de R\$ 207 bilhões.

Outro fator que contribui negativamente no orçamento das transportadoras são os gastos adicionais decorrentes da má aplicação dos recursos arrecadados pelo poder público. Conforme a Pesquisa CNT de Rodovias 2015 averiguou, a baixa qualidade da infraestrutura rodoviária aumenta o custo do transporte, na média, em 25%. Além disso, há despesas com sistemas de segurança, para proteger o serviço da ameaça constante dos criminosos nas estradas. No ano passado, o prejuízo com roubo de cargas chegou ao recorde de R\$ 1,12 bilhões, de acordo com a NTC&Logística (Associação Nacional do Transporte de Cargas e Logística). ■

REUNIÃO ABRIL

Na reunião da COMJOVEM SP realizada em abril foi discutida a decisão do Supremo Tribunal Federal para retirar o ICMS da base de cálculo do PIS e da COFINS. Para o participante Bruno Melo, diretor da Lasil Transportes, é importante que o setor lute a favor da redução de impostos. Para ele, o esforço do SETCESP contra a inclusão do ICMS na base de cálculo do PIS e COFINS é apoiada por todo o setor. "Essas medidas trarão impactos positivos ao setor, a curto prazo, as empresas ganharão fôlego para o fluxo de caixa e a médio e longo prazo, ganharão mais lucratividade o que pode gerar investimento e novos empregos", comenta Bruno. Para o palestrante Aduato Bentivegna Filho, Assessor da Presidência e Coordenador Jurídico do SETCESP, a decisão do STF é muito importante para as empresas associadas à entidade, pois pode diminuir o custo das mesmas com tributos.

**REUNIÃO MAIO**

Na reunião da COMJOVEM SP realizada em maio foi discutido o tema "Inteligência Emocional - O segredo do sucesso", com a palestra de Flavia Marçon Galvani e Ana Carolina Melo. Para a palestrante, Flavia Marçon, inteligência emocional ainda é um tema pouco debatido e com muito espaço para inspiração e evolução. "No setor de transporte, assim como em todos os setores, é possível trabalharmos com mais satisfação à medida que o autoconhecimento promova a quebra de crenças limitantes, com consequentes resultados", afirma Flavia. Para o participante, Nivaldo José de Oliveira, comercial na Nadja Transportes LTDA, reconsiderar a visão sobre suas crenças, principalmente em momentos de crise, foi o tema mais relevante tratado no encontro. "Existem grandes possibilidades de reescrever as ações dentro de nossas organizações o que pode impactar positivamente na seleção dos clientes, no aumento do faturamento e na reformulação das equipes", conclui Nivaldo. ▶

ApisulLog 2.0



INTELIGÊNCIA LOGÍSTICA

O ApisulLog 2.0 possibilita o gerenciamento da logística e do risco em cadeias de abastecimento multimodal. Foi projetado para eliminar a complexidade de processos operacionais e gerar dados consolidados, elevando a capacidade de gestão logística para garantir maior segurança, produtividade, visibilidade, assertividade e redução de custos operacionais.

Tudo isso para facilitar ainda mais o dia a dia do seu negócio, com a qualidade dos serviços oferecidos pela Apisul.

**Modular**

A ferramenta pode ser contratada por módulos, adequando-se às características de operação do cliente. Podendo ainda ser configurado por metas para tempo de viagem, de KM, de carregamento, de descarregamento e separado por tipo de operação.

**Produtivo**

O sistema aumenta a produtividade antecipando informações, programando viagens e otimizando a frota sem necessidade de interação por parte do motorista. Com a sinalização de alertas e fluxos automatizados dentro do sistema, você pode antecipar ações e evitar possíveis atrasos na operação.

**Intuitivo**

Uma equipe dedicada exclusivamente a usabilidade do sistema garantindo uma interface amigável, proporcionando uma utilização fácil e agradável e ainda em constante evolução, trazendo melhorias de acordo com as necessidades do mercado.

Saiba mais em www.apisul.com.br e solicite uma visita técnica para realização de um piloto na sua operação e comprove os benefícios do ApisulLog 2.0 para sua empresa.

R. Pereira Franco, nº 347, Porto Alegre - CEP: 90240-520 | (51) 2121.9000



PONTO A PONTO

Até o final do ano, os jovens empresários do setor de transporte rodoviário de cargas terão um motivo a mais para participar das ações da COMJOVEM SP.

Por meio da "Campanha COMJOVEM 2017", os participantes que mais vezes comparecem as reuniões, visitas técnicas, ações e eventos da Comissão, até o mês de outubro, acumularão pontos, podendo ganhar como prêmio a inscrição para todos os dias do Encontro Nacional da COMJOVEM com transporte e hospedagem para uma pessoa.

O Encontro Nacional da COMJOVEM será realizado no estado de São Paulo, de 9 a 12 de novembro. ■

Confira no nosso SlideShare mais informações sobre a premiação e saiba como acumular pontos:

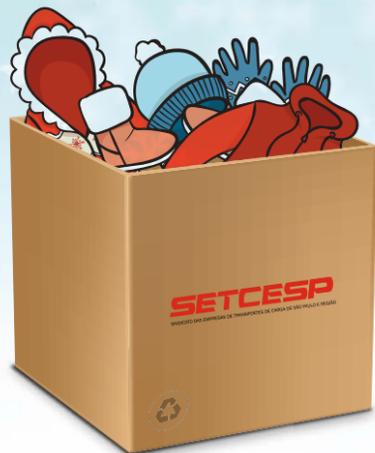


<https://pt.slideshare.net/SindicatoSETCESP/campanha-comjovem-sp-2017-73892009>



Campanha do Agasalho

COMJOVEM 2017



A COMJOVEM SP te convida para participar da Campanha do Agasalho de 2017!

Vamos juntos superar as arrecadações do ano passado doando roupas, calçados e cobertores até o dia 23 de junho.

Aqueça o seu coração e ajude quem precisa!



Chegou a hora de

ADQUIRIR SEU MAN OU VOLKSWAGEN

O Consórcio Maggi oferece vários benefícios para você, que deseja o seu ônibus, caminhão ou renovar sua frota.

CONDIÇÕES ESPECIAIS PARA ASSOCIADOS SETCESP

- ✓ Planos livres de juros
- ✓ Até 77 meses para pagar
- ✓ Sem entrada
- ✓ Não limita crédito no agente financeiro

ADQUIRA JÁ SUA COTA!

Carlos Passini

Cel: (11) 9.8157-0300

carlos.passini@consorciomaggi.com.br

Gilberto Barizon

Cel: (11) 9.8677-1159

gilberto.barizon@consorciomaggi.com.br

CONSÓRCIO Maggi

MAN Caminhões Ônibus



Use sempre o cinto de segurança.
Imagens Ilustrativas.

DRONES: O QUE ELES ANDAM FAZENDO PELO MUNDO

por Anírio Neto*



Não tenho dúvida que estes aparelhos voadores provocam uma sensação de espanto em todos sempre que vemos um deles voando por aí. Mesmo que seja numa reportagem ou até como um brinquedo para crianças e adultos, temos fascínio pelo futuro das aplicações profissionais e sempre ficamos curiosos por saber o que está vindo por aí, o que realmente funciona, o que mudará e principalmente qual impacto poderá ter em nossos negócios.

Diversas aplicações estão sendo realizadas por drones: filmagens aéreas, fotografias em locais de difícil acesso, limpeza de lixo tóxico, campeonatos, aplicação de pesticidas, cobertura de áreas e tantas outras. Vejamos as aplicações que mais influenciam no mercado de transporte e logística.

30 MINUTOS: É o tempo de entrega prometido pelo Prime Air, projeto que já funciona nos EUA e que venceu a burocracia necessária para regulamentar o serviço. A preocupação das au-

toridades era com a segurança, mas os engenheiros garantiram, através de centenas de testes, que as entregas de pacotes de até 2,26 quilos partindo de seus CDs estão com total controle. Os condomínios se organizarão para criar as "áreas de entregas", onde as mercadorias serão deixadas pelos drones.

Operações de inventário gerenciadas por drones reduzem em até 90% os custos de controle com estoque e armazenagem

PIZZA PELOS ARES: Uma grande rede americana de pizzarias também já testa a entrega de pizzas por drones. Basta o cliente ter um pequeno local aberto para que sua pizza seja entregue em até 5 minutos, o desafio da empresa é fazer

com que o produto chegue o mais quente possível.

URGÊNCIAS: A maior empresa de entregas da Alemanha abraçou uma causa nobre. Entregar medicamentos em locais de difícil acesso. Um mapeamento completo destes locais foi georreferenciado. Então, ao receber um chamado de urgência, o sistema identifica e escala um drone para realizar a entrega de medicamentos que podem salvar vidas.

INVENTÁRIO: Um pequeno drone (brasileiro) equipado com câmeras e leitores de código de barras, deslocando-se para cima e para baixo, para direita e para esquerda, encontrando as etiquetas de todos os volumes, é capaz de cobrir armazéns inteiros lotados de produtos em apenas alguns minutos, realizar a conciliação entre o previsto e o realizado e registrar fotos de produtos específicos solicitados pelo operador. Operações de inventário gerenciadas por drones reduzem em até 90% os custos de controle com

Na cidade somos todos pedestres.

IBAMA
REGULAM
HOMOLOGADO

PEÇAS & SERVIÇOS
SOLUÇÕES COMPLETAS

CONSÓRCIO
Mercedes-Benz

Banco Mercedes-Benz

Linha Atego. As estradas pediram mais robustez, mais carga e mais lucro. A Mercedes ouviu.

Com o novo chassi, a linha Atego ficou ainda mais robusta e versátil para receber qualquer carroceria e encarar qualquer tipo de trabalho. E tudo isso sem descuidar do conforto na cabine e mantendo um baixo custo operacional. Os novos modelos têm mais capacidade de carga e garantem mais produtividade na sua operação. Vá até um concessionário e conheça essa novidade.

www.mercedes-benz.com.br | CRC: 0800 970 9090

f MercedesBenzCaminhoes

Mercedes-Benz
A marca que todo mundo confia.





estoque e armazenagem. Este produto já está sendo comercializado.

UM INVENTÁRIO PODE SER DINÂMICO. Uma grande rede de supermercados está usando drones para identificar mercadorias em locais errados. Se uma determinada marca de cerveja deve estar ao lado de uma marca de salgados, o drone identificará qualquer volume que esteja fora da área marcada para a campanha. Um ponto vermelho na imagem enviada pelo aparelho voador chamará a atenção do operador que deverá tomar providências.

SEGURANÇA: Uma empresa de segurança oferece serviços via drone. O equipamento faz uma varredura aérea (mas com imagens térreas também) de todo o prédio e identifica qualquer movimentação suspeita através de suas câmeras de filmagem e fotografia. O alerta chega à central de operações que avalia e pede mais detalhes da área suspeita. A partir daí ações de segurança são acionadas para averigua-

ção. Os passeios aéreos são mais efetivos que o CFTV, pois permite que as câmeras estejam "espalhadas" e geram maior sensação de controle, pois as pessoas veem o equipamento a todo instante. Caso necessário é possível até "marcar" um suspeito e fazer com que o drone o siga de longe durante o tempo que for necessário, sem chamar a atenção do indivíduo.

Em textos anteriores eu mostrei como as impressoras 3D e a Internet das Coisas podem

influenciar na logística e transporte. Agora minha conclusão para este artigo é bem simples: acompanhem (e se puderem invistam) nas tecnologias que envolvem os drones, pois eles realmente vão invadir os ares levando mercadorias.

Algumas iniciativas brasileiras estão batalhando com a burocracia para colocarem drones realizando entregas em algumas regiões. Sabemos que isso pode demorar, mas uma hora sai. ■



Confira o regulamento especial para utilização de drones da ANAC - Agência Nacional de Aviação Civil.



* Anírio Neto é Diretor Técnico de Tecnologia da Informação do SETCESP e tem MBA em Tecnologia da Informação e em Administração



Para uma logística mais eficiente, conte sempre com a AUTOTRAC.



Aumento da eficiência logística
 Informações completas e atualizadas sobre o status da carga
 Maior segurança da carga, do caminhão e do motorista

Redução do Lead Time
 Redução no custo de transporte
 Redução de tempos de coleta e entrega

Contar com a inteligência dos produtos AUTOTRAC é ter a melhor tecnologia de rastreamento do país e acesso a soluções para aumento da eficiência logística e da segurança, além de redução nos custos de transporte.

Consulte nossa rede autorizada e descubra os resultados que nossa tecnologia pode trazer para seu negócio.



NOVAS TECNOLOGIAS EM ENERGIA

por *Thiago Budni**



Ao lembrar que temos um grande desafio de sustentabilidade no planeta a energia passa a ser um grande tema já que, em muitos casos, a questão energética é um dos vilões com a produção de gases de efeito estufa, a escassez de recursos não renováveis e, principalmente o uso do petróleo. Portanto desenvolver fontes de energia que durem para sempre sem poluir é o assunto do momento.

O nosso desafio é inovar com novas tecnologias que possam garantir a sustentabilidade desenvolvendo empresas, serviços, produtos e sistemas de produção capazes de oferecer melhoria na qualidade de vida do ser humano com a necessária preservação dos recursos naturais. Inovação e sustentabilidade devem caminhar juntas para que o planeta sobreviva.

Das principais novidades tecnológicas em energia, destaco as seguintes:

ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA (photovoltaic – PV): consiste em uma placa de silício que consegue converter luz em um

fluxo de elétrons, ou seja, energia elétrica, que pode ser armazenada, consumida imediatamente ou vendida.

ENERGIA SOLAR DE CONCENTRAÇÃO (concentrate solar power – CSP): neste processo a luz do Sol é concentrada, através de espelhos distribuídos no chão, em um ponto único no qual é possível, por exemplo, aquecer água ou transformá-la em vapor para mover uma turbina.

A vantagem do sistema que utiliza apenas placas de silício é que podemos, por exemplo, cobrir um telhado de uma empresa, um ônibus ou um automóvel com células fotovoltaicas sem a necessidade de máquinas de direcionamento da luz, espelhos ou lentes, itens que encarecem muito a utilização dessa segunda tecnologia, tornando-a inviável em algumas situações.

No contexto brasileiro, há outras duas tecnologias muito importantes:

ENERGIA EÓLICA: é a energia obtida pela força do vento e há, basicamente, dois tipos de siste-

mas de geração: de eixo vertical e de eixo horizontal.

As duas formas de geração de energia eólica podem ser utilizadas em residências ou empresas, complementando os sistemas de energia solar. Uma das grandes vantagens do sistema de eixo vertical é que não há necessidade de posicionamento das pás conforme a direção do vento pois, independentemente da direção de onde vier, o vento sempre vai movimentar as pás acionando a turbina eólica. Além disso, seus equipamentos de rotação e geração de energia podem ficar próximos ao solo, ou seja, não precisam estar tão altos quanto os das turbinas do sistema de eixo horizontal, facilitando assim a montagem, operação e manutenção.

Apesar de tudo isso, essas tecnologias tem apresentado crescimento lento em sua utilização porque ainda esbarram no alto custo de investimento para sua implantação.

ENERGIA DE BIOMASSA: gerada a partir de derivados recentes de ▶

SOLUÇÕES INTEGRADAS NA GESTÃO DE TRANSPORTES.



A Pamcary, empresa líder de mercado, oferece vantagens sob medida aos clientes do setor de transportes, com foco no aumento da eficiência da cadeia logística, prestação de serviços integrados de riscos e agilidade na regulação de sinistros.

PAMCARY®

Entre em contato pelo telefone (11) 3889-1111 ou pelo site www.gps-pamcary.com.br.



CAMPO DE GERAÇÃO DE ENERGIA EÓLICA

materia orgânica utilizada em outros processos de produção. É o nosso "etanol de 3ª geração".

Este é um tipo muito discutido e pesquisado no Brasil pois, durante a crise do petróleo, optamos por procurar uma solução nacional para resolver o problema de falta de combustíveis.

A solução foi encontrada na cana-de-açúcar e passamos a utilizá-la como insumo básico para produção de etanol combustível, sendo que esta escolha impulsionou o desenvolvimento tecnológico tanto dos bioprocessos de produção de etanol como da adaptação dos motores para a tecnologia multi-combustível, os chamados motores "flex".

O Brasil transformou o mercado ao desenvolver a tecnologia de aproveitar o caldo da cana para produzir o combustível através de um processo de fermentação. E, como resultado, ainda identificou que o bagaço da cana, que

sobra após a extração do caldo, também gera muito calor, passando a utilizá-lo, também, para a produção de energia.

Quando esta biomassa, do bagaço e da palha da cana, é queimada, ela produz vapor que pode ser utilizado diretamente em instalações industriais para aquecer sistemas ou tanques e, também, para produção de energia elétrica.

Porém, para aproveitar melhor a energia gerada por esta biomassa ainda é preciso desenvolver outros sistemas que aumentem o rendimento total do processo e, talvez, até descobrir novas possibilidades para a cana-de-açúcar que hoje é utilizada na produção de etanol.

As iniciativas atuais precisam ser articuladas no sentido de cobrir as potenciais rotas de processamento da biomassa, sejam elas químicas ou biotérmicas, como os processos de gaseificação e hidrólise enzimática que já são

dominados em escala laboratorial, mas em escala industrial suas aplicações na biomassa da cana ainda necessitam de muito desenvolvimento.

As três primeiras formas de geração de energia, solar fotovoltaica, solar de concentração e eólica, extraem energia de fontes que estão na natureza e não representam nenhuma ameaça se forem utilizadas em seus próprios ambientes, por exemplo, utilizar a luz do Sol em um deserto não traz nenhuma consequência negativa ao próprio deserto. São fontes altamente sustentáveis mas envolvem desafios tecnológicos e de processos que podem gerar problemas de sustentabilidade que precisam ser analisados.

A área de energia sem dúvidas é um dos setores mais desafiadores que temos e nele há necessidade de grandes inovações para viabilizar as novas tecnologias abordadas neste artigo. ■

* Thiago Budni, da Rodoeng Transportes, é Diretor de Especialidade de Meio Ambiente e Transporte de Produtos Perigosos do SETCESP desde 2013 e também foi coordenador da COMVERDE - Comissão de Estudos em Meio Ambiente e Transportes da entidade em 2011 e 2012.



Soluções inteligentes para movimentar o mundo da Mira Transportes.

Esse é Roberto Mira Júnior, Diretor da Mira Transportes. Ele é responsável pela gestão de 530 caminhões e, com a Ticket Cargo^{MD}, uma solução Ticket Log^{MD} para transportadores e embarcadores, consegue sustentar bons resultados para sua empresa. Além do controle dos gastos, Roberto conta com uma equipe especializada da Ticket Log^{MD} para negociar descontos especiais de diesel nos postos mais utilizados pelos seus caminhões. Com o diesel bem negociado e os abastecimentos controlados, seus custos foram reduzidos em 9% desde que aderiu à solução Ticket Cargo^{MD}. Hoje, a Mira Transportes aproveita as vantagens de ser uma das 27.000 empresas-clientes da Ticket Log^{MD}.

Conheça você também a Ticket Cargo^{MD} e as outras soluções Ticket Log^{MD} que usam a mobilidade inteligente a favor de resultados.

Acesse: ticketlog.com.br
Ou ligue: 4002-4099

f /TicketLog
in /company/ticket-log

Experiências Log

Roberto Mira Júnior
Diretor Administrativo Financeiro
da Mira Transportes

Mira



SEST SENAT JUNDIAÍ

Em abril, o presidente do SETCESP, Tayguara Helou, esteve com o prefeito de Jundiaí, Sr. Luiz Fernando Machado. A pedido de Tayguara, o prefeito se comprometeu a ceder uma área na cidade para a implantação de uma unidade do Sest Senat.

REUNIÃO TECNOLOGIA

A reunião de abril da Diretoria Técnica de Tecnologia da Informação abordou o tema: "Impactos da versão 3.0 do CT-e e MDF-e no Transporte Rodoviário de Cargas", com palestra de José Ricardo Fernandes. "As empresas que não avaliarem corretamente o impacto destas mudanças correm o risco de 'travar' as suas operações", afirma André Luiz Pereira, gerente de TI da Jamef Transportes. A reunião também contou com a participação de Daniel Carvalho, Líder Nacional dos Projetos CT-e MDF-e SEFAZ/MS e Shirley Rosseto, Líder das empresas nos projetos CT-e MDF-e.



SIMULADOR PARQUE NOVO MUNDO

O presidente do SETCESP, Tayguara Helou, participou em abril da inauguração do Simulador de Direção do SEST SENAT na unidade do Parque Novo Mundo. A inauguração também contou com a presença do presidente da FETCESP, Flávio Benatti, conselheiro vitalício e ex-presidente da NTC&Logística, Dr. Geraldo Vianna, do diretor do SEST SENAT unidade Parque Novo Mundo, Ricardo Alves Rocha, da diretora regional do SEST SENAT São Paulo, Sandra Caravieri e do assessor executivo e jurídico da presidência do SETCESP, Adauto Bentivegna Filho.

E SE OS CAMINHÕES SUMISSEM?

A FETCESP em conjunto com o SETCESP e demais sindicatos paulistas, lançaram em maio o vídeo: "O que aconteceria se os caminhões sumissem durante 5 dias?". O objetivo da campanha é a conscientização e valorização do Transporte Rodoviário de Cargas junto à sociedade. O vídeo pode ser assistido na íntegra no Canal do SETCESP no YouTube (TV SETCESP).

INTEGRAÇÃO SÃO PAULO / GUARULHOS

O Prefeito de Guarulhos, Gustavo Henric Costa (Guti), e o seu vice, Alexandre Zeitune, visitaram, em abril, a sede da Braspress em Guarulhos. Na ocasião, o SETCESP foi representado pelo seu presidente, Tayguara Helou, e pelo seu ex-presidente, Manoel Sousa Lima Jr. Durante a visita, Tayguara teve a oportunidade de apresentar as principais bandeiras do SETCESP ao prefeito, como a carga tributária, roubo de carga, regulamentação do VUC em Guarulhos, indústria da justiça do trabalho, abastecimento e mobilidade urbana.



VISITA À PAMCARY

Reforçando o objetivo de estreitar a relação da entidade com seus parceiros, o presidente do SETCESP, Tayguara Helou, visitou em março a sede da PAMCARY, empresa mantenedora da entidade. "Visitei a torre de controle da nossa parceira Pamcary para conhecer o seu novo sistema chamado de 'Infolog Riscos'. O sistema é muito avançado e dá a eles e aos seus clientes a possibilidade de antever as ocorrências de roubos ou acidentes através de várias ferramentas que comparam dados de histórico da operação com dados em tempo real", explica Tayguara.

MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS

A Diretoria de Especialidade de Máquinas e Equipamentos se reuniu, em maio, para discutir a situação atual de mercado e, também, debater soluções que podem trazer melhorias para este segmento.

MONITORAMENTO DOS CD'S

A Diretoria de Especialidade de Abastecimento e Distribuição se reuniu em março na sede do SETCESP para debater o acompanhamento do monitoramento dos CD's (Centros de Distribuição); o posicionamento do IER 2017; a atualização da pesquisa de shoppings da base do SETCESP e também o posicionamento do projeto sobre vagas para carga/descarga na cidade de São Paulo.



ABASTECIMENTO COM DESCONTO

O almoço do mês de maio da Diretoria Plena do SETCESP, com mantenedores, associados e convidados, foi promovido pela VB Serviços, empresa especializada em benefícios e parceira da entidade. Na oportunidade, o diretor comercial da VB Serviços, Marco Antônio Theodoro, junto com o presidente do SETCESP, Tayguara Helou, realizaram o lançamento do 'Cartão Frota – SETCESP/VB', que é um benefício exclusivo para os associados ao SETCESP e conta com o desconto especial de 1,25% no valor total da fatura e o crédito de R\$ 0,01 a cada litro abastecido, além de diversas outras vantagens.

ADUANAS

A Diretoria de Especialidade Aduaneira se reuniu em março na sede do SETCESP para debater o alinhamento de pauta para solicitação de melhorias no Trânsito Aduaneiro; a COANA em Brasília; a nova resolução do Contran a respeito de amarração de carga; a tentativa de alteração unilateral dos contratos pelo SEM PARAR; e os relatos do andamento e da evolução do programa OEA da Receita Federal com o consultor Daniel Gobbi. ■

ENCONTRO COM O VEREADOR

Em março, o presidente do SETCESP, Tayguara Helou, recebeu na sede da entidade o vereador, Rodrigo Gomes. Também participaram do encontro o vice-presidente do SETCESP, Adriano Lima Depentor, o também vice-presidente, Antonio Luiz Leite, o secretário geral, Hélio José Rosolen, o tesoureiro, Altamir Filadelfi Cabral e o assessor executivo e jurídico da presidência, Aduino Bentivegna Filho. No encontro, o vereador informou sobre sua atuação parlamentar na região da zona norte e colocou seu gabinete à disposição para ajudar o setor.

FOLHA DE PAGAMENTO

A reunião da Diretoria de Especialidade de Recursos Humanos, realizada no mês de março, teve como tema a "Redução de encargos na folha de pagamento de empresas transportadoras por meio de recuperação de créditos previdenciários". Para o palestrante Ricardo Adati, diretor da Adati Advogados Associados, o impacto do tema é muito significativo para o setor de transporte: "A recuperação de créditos previdenciários pode representar redução dos encargos em até 20% no valor da folha de pagamento", comentou.



COMPARTILHANDO EXPERIÊNCIAS

O Diretor de Especialidade de Abastecimento e Distribuição do SETCESP, Marinaldo Barbosa dos Reis, palestrou no dia 4 de maio no Setcepar - Sindicato das Empresas de Transporte do Estado do Paraná, sobre o abastecimento em grandes cidades, mobilidade urbana e as medidas aplicadas pelo SETCESP para melhoria das dificuldades encontradas nestes casos. ■



HOMENAGEM AO MINISTRO ALEXANDRE DE MORAES

Em maio, a NTC&Logística, a FETCESP e o SETCESP homenagearam o Ministro do Superior Tribunal Federal, Alexandre de Moraes, em cerimônia fechada para representantes do setor de transporte de cargas e autoridades. A iniciativa foi um reconhecimento do setor ao Ministro pelo sucesso de sua trajetória política e também pela sua nomeação para a mais alta corte da Justiça Brasileira. O Governador de SP, Geraldo Alckmin, compareceu ao evento, assim como o Secretário de Segurança Pública do Estado de SP, Márgino Alves Barbosa Filho. Uniram-se a eles, para compor a mesa principal, o presidente da NTC&Logística, José Hélio Fernandes, o presidente da FETCESP, Flavio Benatti, e o presidente do SETCESP, Tayguara Helou.

COMEMORANDO A INOVAÇÃO

O presidente do SETCESP, Tayguara Helou, participou da comemoração de 18 anos da Agende Guarulhos - Agência de Desenvolvimento e Inovação. No evento, Tayguara também palestrou sobre o tema "Aplicação de Tecnologia da Informação e Comunicação no Transporte Rodoviário de Carga".

SOLUÇÃO DE GERENCIAMENTO DE CARGAS

A rastreabilidade das entregas em suas mãos

O **A2Teclog** possibilita o **acompanhamento** das viagens **em tempo real**. Desenvolvido em Java com banco de dados Oracle, possui **integração** com os principais sistemas de **rastreamento** e ERPs do mercado.

-  **GESTÃO DE TRANSPORTES**
-  **GESTÃO DE RISCOS**
-  **DESENVOLVIDA EM JAVA**
BANCO DE DADOS ORACLE

infoa2.com.br

info a2
evolution

OITO DÉCADAS EM PROL DO TRANSPORTE



Lançamento do livro: "SETCESP – 80 Anos Transportando o Futuro" reúne ex-presidentes da entidade e evidencia o papel fundamental do sindicato para o desenvolvimento do transporte rodoviário de cargas brasileiro

Numa certa tarde de 1936, na rua Visconde de Parahyba, em São Paulo, o empresário Manoel Diegues, junto com outros quatro transportadores, fundava oficialmente o SETCESP. Após 81 anos, a história, marco inicial da inauguração do maior sindicato patronal do setor da América Latina, seria recontada novamente, dessa

vez, no Palácio dos Transportes, atual sede da entidade, com o lançamento do livro: "SETCESP – 80 Anos Transportando o Futuro", projeto que teve o patrocínio da Buonny, Ipiranga, Man, Mercedes Benz, Pamcary, Sas-car, TicketLog e VB.

Realizada em abril durante o almoço de Diretoria Plena da entidade, com mantenedores,

associados transportadores, figuras públicas e convidados, a cerimônia de lançamento do livro contou com a presença do renomado escritor Ignacio de Loyola Brandão, autor da obra, que ressaltou a importância do resgate histórico dos 80 anos do SETCESP para o setor de transportes de cargas: "Ao longo de 80 anos o SETCESP vive

batalhas em cima de pautas que ainda residem no Congresso Nacional. Até por isso, esse livro tem um esforço e uma alma que busquei colocar em cada página dessa obra".

Ignacio de Loyola Brandão também comentou sobre a experiência de escrever sobre o transporte rodoviário de carga: "A minha relação com caminhão é uma das grandes lembranças da minha infância, quando eu pegava a 'rabeira' de caminhões em Araraquara. Com certeza vou colocar esse livro na minha bibliografia. Valeu a pena escrever essa história", completou.

Fruto de pesquisa, identificação e análise de diversos documentos que integram o acervo e história do SETCESP e do mapeamento dos principais acontecimentos da história nacional,

o livro faz um recorte completo sobre a trajetória do sindicato, desde sua inauguração na década de trinta até os dias atuais, contando, por meio de relatos de personagens importantes do segmento, as passagens mais emocionantes do transporte rodoviário de cargas brasileiro, conforme explica Tayguara Helou, presidente da entidade:

"Estamos há oito décadas lutando por esse setor e, nesse sentido, o livro tem a proeza de impor um quadro completo das nossas batalhas, especialmente porque conseguimos criar um livro à altura da nossa entidade: a capa foi ilustrada por uma artista, a pesquisa feita por uma historiadora, as imagens atuais foram registradas por um fotógrafo premiado e o texto é de um renomado escritor".

ILUSTRES. Além de Helou, ex-presidentes que marcaram época no SETCESP, como Rui César Alves, Urubatan Helou, Francisco Pelucio e Manoel Sousa Lima Junior, também estiveram presentes no evento, autografando exemplares da obra.

Para Rui César Alves, que presidiu o SETCESP entre 2001 e 2003, o evento em si, bem como o encontro com grandes personalidades do setor e amigos, foi contagiante: "Reencontrar grande parte dos meus amigos nesse dia tão especial para o SETCESP é um prazer imenso".

Outro notável que compareceu ao encontro, Urubatan Helou, presidente do SETCESP de 2004 a 2006, fez uma analogia entre os 80 anos do SETCESP e a idade do autor do livro, ▶



GERAÇÕES Ex-presidentes e presidente do SETCESP posam após sessão de autógrafos



80 ANOS Tayguara Helou e Ignacio de Loyola Brandão autografam os livros

Ignacio de Loyola Brandão: "O escritor Loyola e o SETCESP tem em comum a mesma idade, e até nesse aspecto, são bem parecidos com as safras especiais que quanto mais tempo têm, melhores ficam".

Francisco Pelucio, presidente da entidade de 2007 a 2012, fez a seguinte afirmação sobre o evento: "Fazer parte dos 80 anos da 'casa' é um orgulho para mim. Quero estar aqui

quando o SETCESP completar 100 anos de idade".

Na mesma linha, Manoel Sousa Lima Junior também preferiu compartilhar sua emoção com o público presente: "Gostaria de dividir essa imensa alegria de comparecer a este encontro tão relevante para o SETCESP e para o transporte rodoviário de cargas".

Por fim, ao final das declarações, o atual presidente do

SETCESP, Tayguara Helou justificou a ausência do ex-presidente Aristóteles de Carvalho Rocha, o Rochinha, que não compareceu devido ao falecimento de sua esposa, Jessie Aurea Guimarães de Mattos Rocha, e homenageou o casal por sua história atuante no TRC ressaltando a grande participação que Jessie tinha na entidade em tempos onde as mulheres eram a esmagadora minoria. ■

SUA EMPRESA VAI MAIS LONGE QUANDO VAI COM A SASCAR.



Somos uma empresa de tecnologia que atua lado a lado com o seu negócio para que você possa ir para qualquer lugar do Brasil sem preocupações. Conte com a líder em gestão de frotas e monitoramento de cargas e veículos para cuidar da segurança da sua empresa sempre que precisar. **Sascar. Tecnologia que te leva mais longe.**

Ligue 0300 789 6004 ou acesse sascar.com.br.



GANHA-GANHA

Fórum de RH SETCESP debate os efeitos da reforma trabalhista no ambiente empresarial e as principais alterações promovidas pelo projeto de lei; Juiz Federal do Trabalho, Marlos Augusto Melek, elenca as sete principais mudanças por meio da aprovação do texto-base e ressalta garantia de direito para os trabalhadores

Um panorama da Justiça do Trabalho em um ambiente hostil para os negócios e a nova reforma trabalhista, que visa modernizar as relações entre o empresários e trabalhadores. Esses foram os principais temas abordados pelo Juiz Federal do Trabalho e autor do livro "Trabalhista! E agora?", Marlos Augusto Melek, aos empresários do setor de transporte rodoviário de cargas que participaram do "Fórum de RH SETCESP", evento realizado na sede da entidade, em São Paulo, no mês de abril.

Na abertura do Fórum o presidente do SETCESP, Tayguara Helou, destacou a importância do debate da reforma trabalhista e a consequente aprovação do projeto na Câmara dos Deputados: "Essa é uma data de muita felicidade para o Brasil. Como comemoração, temos a honra de receber o Dr. Melek, membro da comissão de redação final da reforma trabalhista, tema de fundamental importância para o nosso setor".

Após a introdução, Ducimara Salathiel, Diretora de Especialidade de Recursos Humanos do SETCESP, agradeceu a presença do palestrante: "O Dr. Melek vai nos ajudar a tirar diversas dúvidas ao abordar questões importantes para o departamento de RH do nosso setor, por isso gostaria de agradecê-lo por estar em nosso evento".

Em continuidade, Marlos Melek, fez uma análise sobre os principais pontos estabelecidos pela nova lei, contando as dificuldades enfrentadas para sua aprovação: "De início achei o texto tímido, pois apenas contemplava quatro aspectos. Nesse sentido, minha percepção era de que o governo deveria fazer uma reforma mais abrangente". Como complemento, o Juiz Federal, afirmou que somente a partir desse ano as discussões em Brasília começaram a progredir em direção a uma verdadeira modernização da lei: "Conseguimos avançar até onde a cultura brasileira permite e fomos mais além. ▶





DÚVIDAS SANADAS Os integrantes da mesa de discussão respondem os questionamentos do público

Procuramos ser plurais não tratando o lado de cá contra o lado de lá. Por mais que o diálogo seja difícil ele deve ser qualificado”.

Sobre a votação da reforma, realizada na noite de 26/04/2017, que teve 296 votos a favor e 177 contrários, Melek foi categórico: “A votação teve uma vitória de lavada. Quem escreveu o texto não são pessoas comprometidas com ninguém, mas sim, com a melhoria da legislação brasileira”. A matéria segue agora para análise do Senado.

PRINCIPAIS MUDANÇAS. Entre as principais mudanças promovidas por meio da aprovação do texto-base, Melek destacou algumas melhorias, como o decreto que permite o acordo ex-

trajudicial entre empregador e empregado, uma das três grandes bandeiras do SETCESP para a reforma trabalhista: “A jurisdição voluntária é uma revolução. Com esse mecanismo será possível para os empresários fazer um acordo com seu empregado sem a homologação do sindicato, que apenas favorecia o litígio entre as partes envolvidas”.

Na sequência, o palestrante apontou a questão do distrato, que tem por finalidade extinguir as obrigações estabelecidas em um contrato celebrado anteriormente, pondo fim as situações onde o empregado quer sair do trabalho, mas não pede demissão no intuito de ser ressarcido financeiramente.

Outra questão importante contemplada na proposta foi a chamada “sucumbência recíproca”, ou seja, o empregado poderá ser condenado ao pagamento de custas e honorários, ao advogado do empregador, por pleitos que não encontrarem guarida jurídica. “Existe um custo da ação trabalhista que ninguém enxerga que dá uma injeção de desânimo no empreendedor. Mas, com a sucumbência isso vai mudar, pois as ações que não forem vencidas na Justiça do Trabalho deverão ser ressarcidas em forma de honorários para a empresa. Com isso, evita-se que o trabalhador peça o que não lhe cabe em uma determinada ação”, defendeu Melek.

TRC MAIS SEGURO

A reforma da legislação trabalhista é uma grande conquista para o empresariado nacional e, principalmente para o trc que, há muito tempo, sofre com as ações trabalhistas geradas pelas peculiaridades da atividade e pela ineficiência da legislação atual. Confira no quadro abaixo as principais mudanças que trarão melhorias significativas e maior segurança jurídica para empregados e empregadores:

Art. 58 – dá validade ao acordo de compensação de jornada e o banco de horas, mesmo com a prestação de horas extras habituais;

Art. 74 – define que o pagamento pela supressão do intervalo é somente do tempo suprimido e estipula a natureza indenizatória da verba;

Art. 134 – permite o fracionamento do gozo de férias sendo um período mínimo de 15 dias e os demais de no mínimo 5;

Art. 457 – define que a ajuda de custo, vale-refeição, diárias, prêmio e abonos não integram o salário;

Art. 507 – reconhece a possibilidade de compromisso arbitral, nos salários superiores a duas vezes o teto da previdência;

Art. 611 – prevalência do negociado sobre o legislado, observados os limites constitucionais nos seguintes itens: jornada de trabalho, banco de horas, intervalo mínimo de alimentação de no mínimo de 30 minutos, PCS – Plano de Cargos e Salários, regulamento empresarial, teletrabalho, sobreaviso, produtividade, desempenho, forma de controle da jornada, troca de feriados, enquadramento da insalubridade (limitado na norma técnica), prêmios e participação nos lucros;

Art. 790 – responsabiliza o sucumbente pelos honorários periciais, salvo se não possuir créditos a receber;

Art. 791 – admite os honorários de sucumbência de 5% a 15%, recíproca, vedada a compensação;

Art. 793 – inclui na CLT as regras de dano processual em decorrência da litigância de má-fé, inclusive de testemunhas;

Art. 844 – estipula que o empregado causador de arquivamento por ausência injustificada só possa reproduzir a demanda mediante o pagamento de custas;

Art. 899 – estabelece a correção dos depósitos judiciais pelo mesmo índice da poupança.

O conceito de salário, que passou a desconsiderar o acréscimo de bonificações de forma que estas sejam obrigatoriamente embutidas de modo constante na remuneração do trabalhador também foi um dos assuntos comentados pelo Juiz: “Mexemos no conceito de salário. A partir de agora qualquer bonificação que o patrão quiser dar aos trabalhadores não vai mais embutir no salário e, tão pouco incidirá em impostos, fazendo com que esse dinheiro seja injetado na economia. Assim, o empresário vai perder o medo de premiar o funcionário”.

Além desses apontamentos, Melek elencou a penalização dos falsos testemunhos como mais um elemento favorável à justiça, estabelecido por meio da reforma: “As testemunhas que mentirem vão ter que pagar uma multa para a parte contrária moralizando, desse modo, a prova testemunhal”.

Em seguida, o Juiz afirmou que ações por “dano moral” deixarão de ser aleatórias, passando a ser classificadas de acordo com a gravidade do ato cometido: “Vai haver uma diferenciação por níveis: leve, médio, grave e gravíssimo, variando e limitando o pagamento de acordo com cada nível”. Ainda sob o assunto, Melek complementou: “Se a empresa tiver sua moral afetada por um ato difamatório do empregado, o mesmo deve pagar o dano moral à empresa”. ▶



MUDANÇAS À VISTA TRC se reúne para discutir a reforma trabalhista

Para concluir, a questão da terceirização foi colocada como outra mudança positiva decorrente do texto-base: "A terceirização da atividade fim, mantendo direitos como férias, décimo terceiro salário e permitindo que por essa porta da flexibilização grande parte da mão de obra brasileira ingresse no mercado de trabalho com direitos. É uma conquista para o país".

OPINIÃO DOS PARTICIPANTES.

Após a explanação, Melek, fez um breve resumo de questões envolvidas nas relações do trabalho e analisou um dos assuntos mais demandados na listagem do poder judiciário que é a rescisão do contrato de trabalho.

Segundo o magistrado, por dia cerca de 11 mil novas ações trabalhistas são impetradas no Brasil. Estes números, de acor-

do com o magistrado, representam em que nível se encontra a "guerra entre empregados e empregadores": "O Estado trata o empresário historicamente de modo muito hostil. Esse Estado que não produz nada, não tem o direito de atrapalhar a vida de quem quer trabalhar". Ainda de acordo com o magistrado a lei trabalhista é uma ameaça aos negócios de quem é empreendedor.

Logo depois da apresentação, foi aberta uma mesa de discussão, integrada pelo Dr. Marlos Melek, Juiz Federal do Trabalho; Tayguara Helou, presidente do SETCESP; Ducimara Salathiel, diretora da especialidade de RH do SETCESP; Dr. Narciso Figueiroa, assessor jurídico do SETCESP; Dr. Marcos Aurélio, assessor jurídico do SETCESP e o Dr. Adauto Bentivegna Filho, assessor jurídico do SETCESP.

Entre os temas debatidos, o presidente do SETCESP, Tayguara Helou, reforçou a importância da reforma trabalhista para o setor de transporte rodoviário de cargas. "A modernização da legislação trabalhista é fundamental, pois a Justiça do Trabalho tem sangrado nosso setor, fazendo com que percamos competitividade e eficiência".

Para finalizar, Melek mencionou que o transporte rodoviário de cargas deveria ter um marco regulamentário nacional para evitar interpretações conflituosas na Justiça do Trabalho: "O correto seria haver um marco regulatório do transporte de cargas no Brasil para não haver conflitos legais no setor. Esse mesmo marco deveria prever a revogação da CLT para não gerar dúvida sobre qual decisão deve ser tomada pelo juiz do trabalho", concluiu. ■

Com a nossa parceria,
você tem sempre
mais soluções para
o seu negócio.



Fotos: iStock/Banco de Imagens Petrobras.

Seja qual for o desafio da sua empresa, conte com as soluções da Petrobras Distribuidora para o setor de transporte rodoviário, marítimo ou ferroviário.

Oferecemos produtos e serviços de alta qualidade e uma logística atuante em todo o território nacional, além de vasta experiência no atendimento ao segmento de transporte de carga ou passageiro. Tudo isso com assistência técnica especializada e um atendimento diferenciado. É com essa parceria que mantemos a sua confiança na qualidade dos nossos produtos e serviços.



INICIATIVA PRIVADA

A partir da iniciativa privada, por meio das concessões, foram realizadas obras de duplicação, construção e alterações de traçado em 114 quilômetros, orçado em R\$ 2,5 bilhões. Além disso, com o Termo de Ajuste de Conduta entre a ANTT e as concessionárias, foram concluídas 409 obras rodoviárias.

DRIBLANDO A CRISE

Para enfrentar a escassez de recursos e driblar a restrição fiscal imposta pelo cenário de crise econômica do Brasil, foram necessárias a reorganização dos projetos prioritários, com estágio avançado de execução, e a adequação dos valores disponíveis. Mesmo com o desafio, o Ministério dos Transportes fez investimentos da ordem de R\$ 17 bilhões em todos os modais.

BRASIL x EUA

Informações do Plano de Transporte e Logística da Confederação Nacional do Transporte (CNT) apontam que, no Brasil, os custos logísticos representaram 11,6% do Produto Interno Bruto (PIB). Em comparação, nos Estados Unidos, a porcentagem é de 8,7%. O alto custo do frete impacta diretamente no preço final da mercadoria.

FAROL APAGADO

A multa por não acionar o farol em túneis já era prevista, mas, em todo o ano de 2015, ela foi aplicada apenas 380 vezes nas rodovias federais. Em 2016, o número subiu para cerca de 400 mil, com a inclusão da exigência de luz também nas estradas, durante o dia.



INFRAÇÕES MAIS COMETIDAS

As multas por excesso de velocidade foram as mais aplicadas nos últimos 5 anos nas estradas federais. No ano passado, o ranking de infrações mais frequentes ganhou um novo elemento: farol desligado na rodovia ou locais de baixa iluminação durante o dia.



SAINDO DO ATOLEIRO

O Ministério dos Transportes, Portos e Aviação divulgou o balanço da atuação da Pasta em 2016. Para a malha rodoviária, foram realizados investimentos em obras de manutenção, duplicação, adequação e construção de estradas em todas as regiões do país. Ao todo, a Pasta empregou R\$ 8,5 bilhões para ampliar a capacidade de tráfego nas rodovias, bem como em obras para melhorar a segurança e o conforto para os usuários. Foram finalizados nove empreendimentos, com a entrega de 235,4 quilômetros.



FACCHINI
www.facchini.com.br

SEST SENAT EXPANDE CAPACIDADE

Em dois anos, a instituição passará a ter 203 unidades em todo o Brasil

Dando continuidade à missão de promover a melhoria da qualidade de vida e o desenvolvimento profissional dos trabalhadores do setor de transporte, o SEST SENAT deve inaugurar, nos próximos dois anos, 104 unidades em todo o país. Serão 56 novas e outras 48 que substituirão as já existentes em rodovias, em espaços de postos de combustível. Com isso, a instituição passará a ter 203 unidades dos tipos A, B, C e DN.

Do total a serem construídas, 77 terão a chamada tipologia DN. Com um terreno de aproximadamente 5.000 m², as novas estruturas terão dois prédios principais, onde estarão inseridos os módulos de desenvolvimento profissional e de promoção social. Outras 27 terão tipologia C e contarão ainda com espaço de lazer. "A instituição já possui 147 unidades em todo o país e, a partir de agora, se prepara para dar mais um grande passo. Estamos ampliando a nossa estrutura e buscamos, com isso, atender a um número cada vez maior de trabalhadores do transporte", comemora o presidente dos Conselhos Nacionais do SEST e do SENAT, Clésio Andrade.

UNIDADES TIPO DN. As unidades tipo DN seguirão a mesma lógica dos serviços já oferecidos pelas

outras: atender trabalhadores do setor e seus dependentes em ações de aperfeiçoamento profissional, desenvolvimento e atualização da mão de obra, além de serviços de saúde, lazer e cultura.

UNIDADES TIPO A E B. O SEST SENAT também possui unidades dos tipos A e B nos grandes centros urbanos. Nessas estruturas são oferecidos: serviços de assistências fisioterápica, psicológica, nutricional e odontológica, salas de raio-X, quadras poliesportivas, ginásio coberto, campos de futebol, parque aquático, churrasqueiras, restaurante, parque infantil, espaço para eventos, área de ginástica, auditório, salas polivalentes e de TV/vídeo. Para o desenvolvimento profissional, dispõe ainda de salas de aula, laboratório de informática, biblioteca, oficina pedagógica e auditório.

UNIDADES TIPO C. Entre as unidades tipo C já em construção, Teotônio Vilela (AL) e Duque de Caxias (RJ) estão em estágio mais avançado e devem ser entregues no primeiro semestre de 2017. "Cada vez mais, estamos conseguindo pulverizar o atendimento, chegando próximos aos nossos trabalhadores, sempre oferecendo uma condição melhor", afirma o presidente do Conselho Regional Nordeste II, Eudo Laranjeiras Costa. ■

* Este conteúdo foi reproduzido do site do SEST SENAT

Soluções especialistas do transporte que deixará a sua empresa ainda mais eficiente.



Esteja preparado para realizar a melhor experiência para seus clientes. Tudo começa com processos corretos e uma gestão minuciosa do transporte.



Atendimento em todo o Brasil

www.bgmrodotec.com.br • diretoriacomercial@bgmrodotec.com.br
RJ [21] 3525-2929 | SC [47] 3037-3005 | SP [11] 5018-2525

BgmRodotec
CAMINHOS MAIS INTELIGENTES

CURSOS DE JULHO	DATA	HORÁRIO	VALOR*
DESENVOLVIMENTO DE LÍDERES OPERACIONAIS	01/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
ADMINISTRAÇÃO FINANCEIRA: CONTAS A PAGAR E RECEBER	01/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
GESTÃO DE ARMAZENAGEM	01/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
DOCUMENTOS FISCAIS ELETRÔNICOS NO TRC - ATUALIZAÇÕES	01/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
GESTÃO COMERCIAL PARA TRANSPORTADORAS	01/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
ADMINISTRAÇÃO DE FROTA NO TRANSPORTE	03/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
TRATAMENTO DE NÃO CONFORMIDADE: AÇÕES PREVENTIVAS E CORRETIVAS	06/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
ROTINAS TRABALHISTAS NA PRÁTICA	06/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
TECNICAS ESTRATÉGICAS DE NEGOCIAÇÃO	08/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
APURAÇÃO DE CUSTOS DE ARMAZENAGEM EM EMPRESAS DE TRANSPORTES	08/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
FEEDBACK APLICADO A GESTÃO DE EQUIPES	08/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
GESTÃO DO TEMPO X STRESS	15/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
TÉCNICAS COMERCIAIS AVANÇADAS EM TRANSPORTE	15/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
ENTREVISTA E SELEÇÃO POR COMPETÊNCIA	18/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
COMO CRIAR SAÚDE E PREVENIR STRESS NAS ROTINAS DE TRABALHO NO TRC	22/jul	09:30 - 17:00	R\$ 300,00
ORATÓRIA - A ARTE DE FALAR EM PÚBLICO	22/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
LEGISLAÇÃO AMBIENTAL NO TRANSPORTE	22/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
COMO MONTAR UM CONTROLE DE MANUTENÇÃO DE FROTA	28/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
COACHING PARA LIDERANÇA	29/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
DESENVOLVIMENTO DE TÉCNICAS ESTRATÉGICAS DE PERSUASÃO EM VENDAS NO TRANSPORTE	29/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
GESTÃO ORÇAMENTÁRIA E FLUXO DE CAIXA	29/jul	08:30 - 17:30	R\$ 300,00

CURSOS DE AGOSTO	DATA	HORÁRIO	VALOR*
LIDERANÇA E MOTIVAÇÃO DE EQUIPES	03/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
GESTÃO DA FOLHA DE PAGAMENTO E O RECOLHIMENTO DE ENCARGOS	03/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
MANUSEIO E ARMAZENAGEM DE PRODUTOS QUÍMICOS PERIGOSOS	05/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
PROSPECÇÃO E RETENÇÃO COMERCIAL PARA TRANSPORTADORAS	05/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
A QUALIDADE NA PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS DE TRANSPORTE - MOTORISTAS E AJUDANTES	05/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
GESTÃO NA MANUTENÇÃO DE FROTA	05/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
O USO DA INTELIGÊNCIA EMOCIONAL NAS RELAÇÕES PROFISSIONAIS	09 e 10/08	18:30 as 22:00	R\$ 300,00
GERENCIAMENTO DE PNEUS NO TRANSPORTE	09 e 10/08	18:30 as 22:00	R\$ 300,00
GERENCIAMENTO ESTRATÉGICO DE TRANSPORTE	12/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
DESENVOLVIMENTO DE LIDERANÇA DE ALTA PERFORMANCE	12/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
E-SOCIAL PARA GESTORES	17/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
CRUZAMENTO DE INFORMAÇÕES NA RECEITA FEDERAL	18/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
A LEI DA JORNADA DE TRABALHO DO MOTORISTA PROFISSIONAL	19/ago	08:30 - 15:30	R\$ 300,00
ANALISTA DE DEPARTAMENTO PESSOAL	19/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
SASSMAQ - VERSÃO ATUALIZADA	19/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
MARKETING DE RELACIONAMENTO PARA EMPRESAS DE TRANSPORTE	19/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
RECRUTAMENTO E SELEÇÃO - COMO FAZER A MELHOR ESCOLHA	23/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
FORMAÇÃO DE VENDEDORES NO TRANSPORTE DE CARGA E NA LOGÍSTICA	23/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
APURAÇÃO DE CUSTOS E FORMAÇÃO DE FRETE NO TRC	25 e 26/08	08:30 as 17:30	R\$ 380,00
GESTÃO DE FROTAS DE VEÍCULOS	26/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
ATENDIMENTO AO CLIENTE PARA O SETOR DE TRANSPORTE	26/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
REDUÇÃO DE CUSTOS OPERACIONAIS - LOGÍSTICA PARA EXCELÊNCIA	26/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00
ESTRATÉGIAS DE MOTIVAÇÃO PARA O QUADRO DE MOTORISTAS	26/ago	08:30 - 17:30	R\$ 300,00

* Preços especiais para associados. Para não-associados acrescenta-se 30% no valor do curso.



Tenha o controle da frota na palma de sua mão.



Sistema de gestão da frota simples e inovador, ideal para empresas de distribuição e logística de todos os tamanhos.



MAIOR CONTROLE DAS ENTREGAS



REDUÇÃO DE CUSTOS



CLIENTES MAIS SATISFEITOS



OPERAÇÃO MAIS EFICIENTE

APLICATIVO 100% ONLINE

para qualquer dispositivo e sistema operacional



www.buonny.com.br

11 3443.2525 | 5079.2525

BELO HORIZONTE - MG
31 3653.6317

CURITIBA - PR
41 3015.7109

PORTO ALEGRE - RS
51 3072.1375

SALVADOR - BA
71 3271.4680

BUONNYPROJETOS @BUONNY
BUONNY PROJETOS E SERVIÇOS

Mais informações:
(11) 2632 1068 / 2632 1066
treinamento@setcesp.org.br

Inscrições pelo site:
www.setcesp.org.br/cursos

Desconto progressivo para o mesmo curso:
2 participantes = 10%
3 a 5 participantes = 15%
6 ou mais participantes = 20%

buonny



VIPAL[®]
BORRACHAS

Teste realizado em transportadora do nordeste comprova 3,65% de economia de combustível com uso de banda ECO da Vipal Borrachas

A Vipal Borrachas, líder na América Latina e uma das maiores fabricantes mundiais de produtos para a reforma de pneus, foi constituída em 1973, no Rio Grande do Sul. Com 3 mil colaboradores, a empresa conta com duas fábricas em Nova Prata (RS) e uma em Feira de Santana (BA), totalizando cerca de 160 mil metros quadrados de parque fabril e dois centros de distribuição (CD's) no Brasil. Além das fábricas, a Vipal conta com CD's na Alemanha, Inglaterra, Eslovênia e Espanha. Ainda possui filiais, com CD's, na Argentina, Austrália, Chile, Colômbia, México e Estados Unidos (com centros na Flórida,

Virgínia e Califórnia), e o escritório comercial Vipal Overseas, dedicado especialmente para os mercados da África e Ásia. A empresa é responsável por abastecer cerca de 90 países em todos os continentes.

Toda essa estrutura, aliada a um alto investimento em tecnologia, dão à Vipal condições de desenvolver soluções que trazem resultados positivos para o transportador. É o caso da linha de bandas ECO da Vipal. Pioneiras, garantem economia de até 10% de combustível ao transportador devido aos seus compostos especiais de borracha e configuração dos de-

senhos, tendo comprovações deste desempenho superior no Brasil e no exterior. Um dos modelos da linha é o DV-RM ECO, submetido a teste pela Turim Transportes e Serviços, de Candeias (BA). Em conjunto com uma reformadora parceira, a transportadora rodou com a banda da marca, alcançando economia de combustível de 3,65%. Além disso, nos testes, o desempenho quilométrico foi superior a 20%.

Segundo Ivanildo Araújo, coordenador patrimonial da transportadora, os resultados foram animadores, pois influenciam diretamente no item de grande

TUDO QUE
A ESTRADA NOS ENSINA,
TRANSFORMAMOS
EM SOLUÇÕES COMPLETAS
PARA OS NOSSOS
PARCEIROS.

Foi rodando o mundo todo que a Vipal Borrachas aprendeu a oferecer **produtos e serviços específicos** para atender cada região. Temos **soluções completas** desenvolvidas com tecnologia própria a partir de investimentos constantes em pesquisa e inovação, resultando em **segurança** e suporte especializado para a sua frota. Conte com uma empresa que está **sempre ao seu lado**.

Conte com a **Vipal Borrachas**.

PROTRANS
Programa de Orientação ao Transportador

www.vipal.com.br/protrans

VIPAL[®]
BORRACHAS

www.vipal.com.br

A estrada
ensina
a vencer



nho da banda faz com que haja uma maior área de contato com o piso, o que gera um maior rendimento quilométrico.

“Toda essa estrutura, aliada a um alto investimento em tecnologia, dão à Vipal condições de desenvolver soluções que trazem resultados positivos para o transportador”

além de contar com estrutura que preserva a integridade da carcaça. A versão ECO da VRT2 deu à transportadora Turbo Transportes, de Santa Rosa (RS), um considerável ganho em economia de combustível. Em avaliações realizadas em um percurso de 100 quilômetros, a empresa alcançou um percentual de 6,5% de redução com este gasto comparativamente ao produto da concorrência. Igualmente, a CAT Logística de Transportes, de Videira (SC), aplicou, em um de seus caminhões, pneus reformados com o desenho e contabilizou economia de combustível de aproximadamente 10%. ■

Contatos Vipal Borrachas

-  +55 3004 0505
(Capitais e região metropolitana)
-  www.vipal.com.br
-  regionalsudeste@vipal.com.br

Outra banda da Vipal com ótimos resultados para transportadoras é a VRT2. De excelente poder de tração e resistência ao desgaste por abrasão, é ideal para trechos de longa distância em pisos pavimentados,

** Este conteúdo foi produzido pela VIPAL BORRACHAS, empresa mantenedora do SETCESP*



importância dentro de uma frota: o pneu. “A Vipal nos apresentou as Bandas ECO e nos propôs fazer esse procedimento. Na época, atuando como Coordenador de Manutenção da Turim Transportes, fiz as aferições juntamente com um representante da Vipal e um da Rede Autorizada e ficamos felizes com os resultados”, conta. “Se antes rodávamos 100 mil quilômetros, agora rodamos 130 mil com diminuição de consumo de combustível”, ressalta.

Consagrada linha da Vipal, a DV-RM ECO também atende caminhões e ônibus de pequeno, médio e grande porte. O fato de ser uma banda mais leve contribui para a preservação da carcaça, aumentando o índice de recapabilidade e a vida útil do pneu. A arquitetura do dese-



Pedestre, use sua faixa.

Novo Actros. As estradas falam. A Mercedes-Benz ouve.

Mais forte, confortável e econômico do que nunca. Do jeito que as estradas pediram. Conheça de perto na De Nigris São Paulo.

- Climatizador de série;
- Novo para-choque;
- Novo painel de instrumentos;
- Retarder acoplado ao câmbio (opcional);
- Cabine Mega Space (opcional);
- Motor 13L 6 cilindros 455cv e 510cv;
- Freios à tambor ou disco com ABS;
- Versões 6x2 e 6x4 sem redução nos cubos;
- Tanque de alumínio de até 1080 litros;
- Suspensão traseira a ar com 4 bolsas por eixo; (opcional suspensão metálica para o veículo 6x4);
- Orientador de faixa de rolagem, assistente ativo de frenagem e controle de proximidade (opcional).

Aproveite. Troca de Óleo* em até 1 hora com Mão de Obra gratuita para toda a linha Mercedes-Benz.

*Necessário agendamento prévio. Promoção válida para serviços realizados somente na oficina De Nigris, com peças e produtos adquiridos no concessionário. Pagamento à vista ou em até 4 vezes sem juros no cartão de crédito. Peças e Óleos aplicados conforme chassi do veículo, consulte valores. Imagem meramente ilustrativa. Oferta válida até 30/07/2017.

Mercedes-Benz

A marca que todo mundo confia.



Ilustríssimo Senhor Presidente Tayguara Helou,
Vimos pelo presente externar nossos sinceros agradecimentos em razão da gentileza de nos enviar um exemplar alusivo aos 80 anos de história do SETCESP em prol do TRC.

Estamos certos que tal obra é de grande contribuição para o segmento de transporte de carga e para a história do nosso país.

Atenciosamente,

Marcos Emanuel Torres de Paiva

ABTV – Associação Brasileira das Empresas de Transportes de Valores

Ilustríssimo Senhor Tayguara Helou,
É com grande satisfação que agradeço o exemplar alusivo aos 80 anos de história do SETCESP.

Máximo Alves Barbosa Filho

Secretário de Segurança Pública

Ao Senhor Tayguara Helou,
O Excelentíssimo Senhor Presidente da República agradece o envio do exemplar do livro "SETCESP 80 Anos Transportando o Futuro" e envia cumprimentos.

Atenciosamente,

Gabinete Pessoal do Presidente da República

Senhor Presidente Tayguara Helou,
Parabenizo a entidade pelos serviços prestados no decorrer de sua trajetória de 80 anos, assim como o excelente trabalho realizado pelo autor, pesquisadora, ilustradora e dignos colaboradores.

Atenciosamente,

Cauê Macris

Deputado e Presidente da Assembleia Legislativa do Estado de São Paulo

Tayguara Helou,
Sensibilizado, agradeço o exemplar enviado do registro contendo o histórico da trajetória desse operoso Sindicato, que será objeto de minha melhor atenção. Cumprimentando-o cordialmente, parabenizo pelos vitoriosos 80 anos do SETCESP.

Atenciosamente,

Paulo Maluf

Deputado

Ducimara,
Gostaria de dar os parabéns a você, ao presidente Tayguara e à toda equipe de eventos do SETCESP pela escolha do Dr. Marlos Melek e pela organização do Fórum. Tudo estava perfeito! Neste último ano tenho participado mais ativamente dos eventos do SETCESP e tudo está cada vez melhor.

Abraço,

Sandra Regina Felizatto

CSC – Recursos Humanos

Camila,
O lançamento do livro SETCESP – 80 Anos Transportando o Futuro foi muito bem feito e prazeroso. Parabéns a você, ao Leonardo, ao Tayguara Helou, ao Aduato e a todos do SETCESP.

Vocês passam, para quem é de fora, a sensação verdadeira de uma equipe que trabalha integrada e com muita harmonia e dedicação.

Gostei muito mesmo. Parabéns!

Alexandre Dórea Ribeiro

DBA Editora

Prezados,
Agradeço o envio do exemplar da Revista SETCESP, referente aos meses de abril e maio de 2017.

Aproveito para apresentar os melhores cumprimentos.

Com carinho,

Célia Leão

Deputada

Prezado Tayguara,
Meus cumprimentos pela excelente publicação em comemoração aos 80 anos de história do SETCESP. Em nome da ABRALOG desejamos êxito e novas conquistas em prol do TRC.

Um cordial abraço,

Pedro Moreira

ABRALOG - Associação Brasileira de Logística

Senhor Presidente,
Agradecemos o envio do Livro 80 Anos da história do SETCESP. Iniciativas como essa engrandecem a sociedade brasileira.

Atenciosamente,

Clodoaldo Pelissioni

Secretário de Estado dos Transportes Metropolitanos



Imagens meramente ilustrativas.

Minha escolha faz a diferença no trânsito.

Realizamos o desejo de quem precisa de extrapesado: caminhões potentes e econômicos ao mesmo tempo.

MELHOR CUSTO-BENEFÍCIO

- Maior economia de combustível
- Maior conforto
- Veículos mais leves com maior capacidade de carga

A MAIS COMPLETA LINHA DE CAVALOS MECÂNICOS DO MERCADO

- Motorização de 330, 360, 390 e 420 cavalos
- PBTC de 45 t a 63 t
- Três opções de cabine: estendida, leito teto alto e leito teto baixo



**Caminhões
Ônibus**



Escreva para a Revista SETCESP

.....
revista@setcesp.org.br

NOVOS ASSOCIADOS



www.grupolclog.com.br
(11) 4772-7444



www.hydropowermc.com.br
(12) 3955-4500



www.lordmudancas.com.br
(11) 2090-8080



www.rodomaxlog.com
(11) 3973-7944



www.teruslog.com.br
(11) 3995-0717



www.bbtransportessensiveis.com.br
(11) 4082-3270

SERGIO OLIVEIRA

Diretor Comercial - Teruslog Transportes e Logística

"A Teruslog é uma empresa jovem que está se estruturando no mercado, por isso, associar-se ao SETCESP, entidade de importância nacional, que conta com serviços de qualidade, ajuda a nossa empresa a se fortalecer com embasamento em relação as nossas principais necessidades. Sem dúvida, o SETCESP é um canal de informação bastante importante para nós"



✓ Associe-se ao SETCESP
Faça parte de um time campeão!

(11) 2632 1072
comercial1@setcesp.org.br

Rodo Rede, sua casa longe de casa!

Nos postos da Rodo Rede, o caminhoneiro encontra tudo o que precisa para reabastecer o combustível, recarregar as energias e seguir firme em sua viagem.



"RODO

"REDE



Rede exclusiva de postos



Marca reconhecida



Presença Nacional



Estrutura e ofertas diferenciadas



Infraestrutura completa



Especialização no atendimento ao público caminhoneiro

A TELEMETRIA É UMA SOLUÇÃO MUITO PODEROSA PARA FAZER A GESTÃO DO TRANSPORTE RODOVIÁRIO DE CARGAS

De acordo com Michel Levy, presidente da Omnilink, a prevenção de acidentes e a eficiência operacional dos veículos de carga tendem a se beneficiar com uso da tecnologia



MICHEL LEVY "Além de ser um dos maiores mercados do mundo, o Brasil tem a tradição de adoção rápida de novas tecnologias".

Nascido em Alexandria, no Egito, e formado em engenharia pela Universidade de São Paulo (USP), com especialização em administração e gestão de negócios pela Universidade de Stanford e pela fundação Dom Cabral, Michel Levy, presidente da Omnilink, tem uma ampla experiência em cargos de comando. No bate-papo com a **Revista SETCESP** o executivo falou sobre o uso da telemetria, gestão de frotas e Internet das Coisas (Iot). Confira!

A Internet das Coisas (Iot) já é uma realidade no Transporte Rodoviário de Cargas? O termo Internet das Coisas (Iot) é muito genérico e, na verdade, trata de extrair dados e transformá-los em informações úteis. No TRC, Iot é a essência do rastreamento.

Há expectativa de que as empresas de menor porte do setor também tenham acesso a essa tecnologia? Sim, essa tecnologia é acessível independentemente do porte da empresa. Pois, hoje em dia, há um ecossistema muito grande de empresas que prestam serviços, fornecem dispositivos e sensores.

O uso avançado da telemetria está revolucionando o TRC? Sim! Sem dúvidas a telemetria é um instrumento muito poderoso para fazer a gestão do transporte rodoviário de cargas em duas dimensões: uma na prevenção de acidente e outra na eficiência operacional dos equipamentos.

Há 5 anos atrás já era possível vislumbrar o atual estágio de desenvolvimento que o mercado de controle na gestão de frotas atingiu atualmente? O que mudou daquele período para os tempos de hoje? Sim, isso não é novo. Há cinco anos já era possível vislumbrar esse estágio

de desenvolvimento na medida em que a tecnologia foi sendo adotada. O que mudou é que a curva de adoção acelerou e mais empresas, de diversos portes, estão adotando a telemetria. Com isso, aumenta-se, também, o número de fornecedores e, consequentemente, há o barateamento da tecnologia.

Do ponto de vista empresarial e tecnológico: o Brasil ainda é um bom lugar para se investir? Sem dúvida nenhuma. Além de ser um dos maiores mercados do mundo, o Brasil tem a tradição de adoção rápida de novas tecnologias, desde o celular até outras tecnologias. Então, esse é um viés muito grande e está presente na cultura brasileira. No mais, infelizmente por não tão boas razões, o mercado de risco é extremamente atraente porque as empresas e as pessoas precisam se proteger.

Como gestor qual é o seu sonho? Como gestor o meu sonho é atrair e reter os melhores talentos do mercado. Nós somos uma empresa de tecnologia prestando serviços e o nosso principal recurso são as pessoas. Então, de fato, o meu sonho é atrair e reter os melhores talentos disponíveis. ■

Omnitelemetria

INFORMAÇÕES PRECISAS SOBRE O MODO DE CONDUÇÃO DO MOTORISTA E AS CONDIÇÕES DOS VEÍCULOS OBTIDAS DIRETAMENTE DA REDE CAN.



Diagnóstico avançado:
Perfil do motorista
Diagnóstico mecânico



Redução do número de acidentes e multas



Mapeamento de locais de desvio de combustível



Mapeamento de locais com riscos de tombamento e acidentes ambientais



Redução do consumo de combustível



Redução de CO² no meio ambiente



Redução de custos com manutenção preventiva



CAIXA PRETA EXCLUSIVA

Nossa Omnitelemetria CAN conta com uma caixa-preta exclusiva, que grava todas as informações de até 8 parâmetros pré-determinados por até 48 horas.

omnilink.com.br

UMA METRÓPOLE NÃO SE PLANEJA SOZINHA

por Fernando Zingler*



Com o crescimento dos municípios da Região Metropolitana de São Paulo (RMSP), criada em 1973 e regulamentada pela Lei Complementar nº 1.139, de 16 de junho de 2011, a distinção entre os limites territoriais físicos municipais deixou de ser perceptível aos seus usuários, que não mais percebem as diferenças na malha viária dos municípios que se conectam ao longo de edifícios e construções. As atividades comerciais da região metropolitana também não são individualizadas, elas fazem parte de um sistema integrado que transcende os limites políticos, onde habitantes de determinado local frequentemente trabalham em municípios vizinhos, retornando à suas residências após seus afazeres.

O abastecimento municipal e metropolitano merece ser mencionado e discutido aqui. Com um sistema que oferece mobilidade e possibilidade de viagens intermunicipais sem muitos esforços, é necessário garantir que todos os suprimentos che-

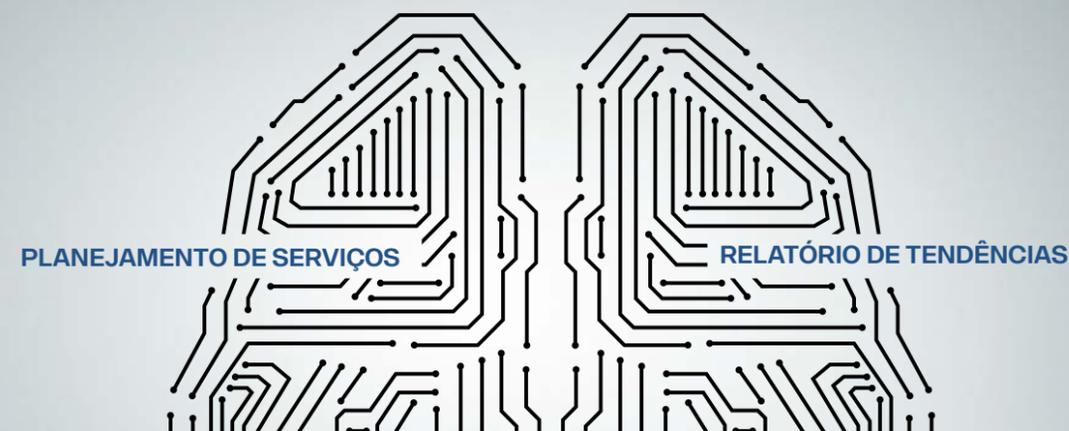
guem aos habitantes e trabalhadores em suas localidades. Uma cidade acessível ao público é aquela que possui diferentes oportunidades de trabalho, lazer e comércio a uma distância segura e razoável, de modo que o cidadão não necessite percorrer longas distâncias para suprir suas necessidades. E para se atingir este conceito, é fundamental que o planejamento do abastecimento seja contemplado e realizado pelas prefeituras municipais, garantido todos os produtos aos seus locais de comércio para o consumidor final.

As restrições de circulação aos caminhões na região metropolitana dificultam a movimentação de cargas no território compreendido, principalmente devido ao seu planejamento feito de maneira individualizada. Pelo fato de cada município ter o domínio de sua malha viária, as prefeituras são livres para restringir arbitrariamente os locais de restrição à circulação, bem como as características dos veículos que trafegam pelas ruas municipais. Porém,

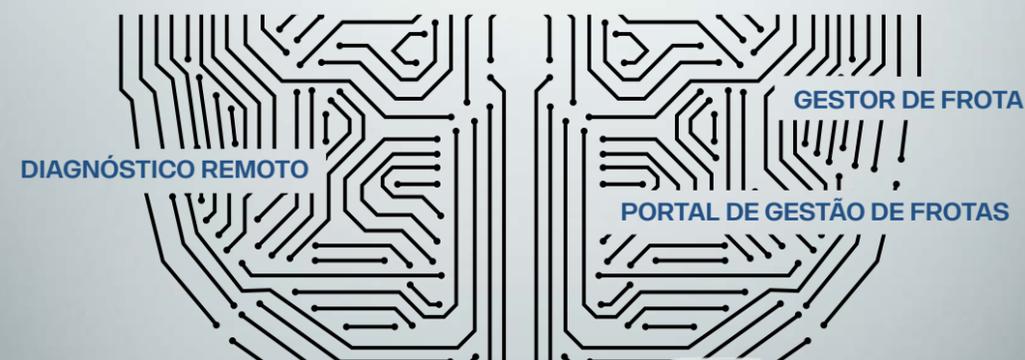
para o usuário é difícil distinguir onde um município acaba e onde o próximo começa, para saber qual legislação que se aplica, o que acaba gerando dúvidas e infrações de trânsito aos transportadores que realizam operações intermunicipais, além da perda de produtividade para encaixar as entregas com as janelas de restrições. O resultado é certo: custo elevado no transporte e nas entregas em áreas urbanas.

Naturalmente, a maioria das restrições na RMSP está localizada em regiões centrais, onde o trânsito de veículos é intenso, bem como de pedestre e ciclistas. Nestas áreas, consideradas mais sensíveis devido à exposição e vulnerabilidade das pessoas ao tráfego de veículos pesados, é natural se esperar um controle no porte e horário de circulação de caminhões. Porém, alguns municípios como Taboão da Serra, Santo André e Jujutiba, no estado de São Paulo, optam pela restrição total de circulação, criando entraves para o transportador ▶

**SERVIÇOS
CONECTADOS SCANIA**
Inteligência conectada na produtividade.



SERVIÇOS CONECTADOS SCANIA



make. Respeite os limites de velocidade.



PARA VOCÊ, UMA OPERAÇÃO BEM-SUCEDIDA PASSA PELA EFICIÊNCIA EM CADA DETALHE. PARA OS SERVIÇOS CONECTADOS SCANIA TAMBÉM.

Os Serviços Conectados Scania aumentam a produtividade e a disponibilidade dos seus veículos. São pacotes de serviços inovadores que permitem controlar e melhorar os fatores que mais impactam no custo da sua operação, como consumo de combustível, desempenho do motorista e manutenção dos veículos. O resultado é mais rentabilidade para o seu negócio.

PROCURE SUA CASA SCANIA E ADQUIRA O PACOTE MAIS ADEQUADO PARA SUA FROTA. ACESSE WWW.SERVICOSCONECTADOSSCANIA.COM.BR

facebook.com/ScaniaBrasil

scania.com.br

SCANIA



que precisa chegar até as regiões de entrega. Além disso, a necessidade de cadastro e inspeção dos caminhões junto às prefeituras é um problema, pois um mesmo veículo precisa de diversos certificados para cruzar a RMSPP e realizar entregas.

A falta de integração dos planos diretores municipais é resultado da baixa cooperação entre os municípios na busca de esforços para se unificar a RMSPP. Para isso, é necessário que haja incentivos estaduais e federais para que a coordenação intragovernamental ocorra como um hábito e o planejamento de legislações e projetos que causem impacto em operações, e aqui focamos no trânsito de municípios vizinhos deve ser respeitado. O Plano de Desenvolvimento Urbano Integrado (PDIU), em elaboração pela Empresa Paulista de Planejamento Metropolitano (Emplasa)

descreve a função pública de interesse comum "Transporte e Sistema Viário Regional, Logística e Mobilidade" com fim de gerar incentivos à fundos e cooperações intermunicipais para projetos de logística, promovendo o desenvolvimento territorial sustentável e o aumento da complementariedade econômica entre os municípios.

Com uma população de mais de 21 milhões de habitantes, a RMSPP precisa incentivar políticas urbanas integradas entre seus municípios para a entrega de cargas, garantindo que todas as lojas, restaurantes, escritórios e comércios em geral sejam abastecidos de maneira eficiente. São Paulo e Osasco tem avançado muito na discussão, adequando o VUC a padrões que garantem uma maior produtividade nas entregas, e discutindo os limites da Zona Máxima de Restrição à Circulação e das

Vias Estruturais Restritas. A população da RMSPP ainda tende a crescer e, para absorver essa demanda de transporte que está por vir, é fundamental que o diálogo aconteça entre os municípios, para que o planejamento seja executado efetivamente.

Nesse sentido, é importante ressaltar a atuação do Instituto Paulista do Transporte de Cargas (IPTC) que, por meio de um estudo detalhado sobre os tipos de restrições existentes nos municípios que integram a Grande Região Metropolitana de São Paulo, está preparando uma cartilha especial, voltada para o motorista de veículos de carga, mapeando as principais vias onde há restrições de circulação na base territorial do SETCESP e ABC, com o objetivo de distribuir informações de excelência e soluções para o TRC.

Esse é o nosso foco! ■

* Fernando Zingler é Diretor Executivo do IPTC e tem mestrado em Engenharia de Transporte pela Universidade de Nova Iorque



**INTELIGÊNCIA E PERFORMANCE
PARA O SEU NEGÓCIO**

Ituran conta com a mais moderna tecnologia de Rastreadores para Frotas. Qualquer que seja o seu negócio, a Ituran é sua parceira, garantindo eficiência e gestão de custo com os mais avançados recursos de telemetria.

Ligue agora e solicite uma visita!

0800 33 FROTA | 0300 77 FROTA

• 0800 33 37682

• 0300 77 37682



ituran.com.br

SÓ A PAIXÃO PELA ESTRADA SUPERA A ESTRADA.

Pela vida. Escolha o trânsito seguro.



Conheça em:
www.seumundonaopara.com.br



Seu mundo não pode parar

TRIBUTOS SOBRE O FRETE: COMO CALCULAR?

A definição do preço do frete é um assunto que sempre gera dúvidas. Saiba como apurar os custos, formar preços de maneira coerente e reduzir o impacto dos impostos sobre sua atividade

por Raquel Serini*

Várias empresas entram no mercado todos os anos e outras dezenas fecham suas portas, em muitos casos, por desconhecerem a complexa estrutura de arrecadação de impostos do Brasil.

No setor de transporte rodoviário de cargas a situação não é diferente, haja vista as transportadoras enfrentarem dois grandes problemas ligados a tributação, que podem comprometer a saúde financeira de qualquer empresa.

O primeiro deles é a alta carga tributária brasileira, que causa inegáveis efeitos negativos sobre a competitividade do país

e o ritmo de crescimento da economia. Segundo dados do IBGE (Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística), em 2015, a carga tributária do país em relação ao PIB atingiu o nível de 34,21%. Além disso, nos últimos 36 anos a proporção da carga em relação ao PIB cresceu mais de 70%.

O segundo fator que impacta diretamente nos custos do setor é a complexa legislação tributária brasileira, que gera dificuldades para os empresários do setor manterem as obrigações acessórias em dia.

Por isso, com o objetivo de melhor orientar as empresas asso-

ciadas ao SETCESP e o setor de transporte rodoviário de cargas sobre a importância de se apurar custos e formar preços de maneira coerente, preparamos, na página a seguir, uma compilação das principais informações para as empresas do segmento fazerem uma revisão dos seus preços e buscarem tecnicamente junto aos seus clientes esclarecerem-se com relação ao cálculo correto do frete para assim reduzir o impacto dos impostos sobre suas atividades. Confira! ▶

* Raquel Serini é Coordenadora do Departamento de Economia e Estatística do SETCESP.

FRETE: BASE DE CÁLCULO

Quando tratamos da composição do preço do frete, as transportadoras rodoviárias de cargas devem incluir na sua base de cálculo: IRPJ, CSLL, PIS/PASEP, COFINS, ICMS e ISS, respeitando sempre as alíquotas correspondentes ao regime de tributação escolhido pela empresa, de acordo com a apuração do faturamento anual.

Tabela 1: Alíquotas

IMPOSTOS	FORMA DE TRIBUTAÇÃO		
	PRESUMIDO	REAL	SIMPLES (*)
ISS (***)	0,00%	0,00%	2,00%
Total de Tributos Municipais	0,00%	0,00%	2,00%
PIS	0,65%	1,65%	0,00%
COFINS	3,00%	7,60%	0,00%
CSLL	1,08%	1,08%	0,00%
IRPJ	1,20%	1,20%	0,00%
CPP	-	-	4,00%
Total de Tributos Federais	5,93%	11,53%	6,00%
ICMS 1 (**)	12%	12%	12%
Total de Tributos Federais + ICMS 12%	17,93%	23,53%	18,00%
ICMS 2 (**)	7%	7%	7%
Total de Tributos Federais + ICMS 7%	12,93%	18,53%	13,00%

(*) **Nota 1:** A título de exemplificação, as alíquotas do Simples Nacional, foram consideradas para a primeira faixa de faturamento que é até R\$180.000,00 em 12 meses, segundo anexo III da Lei Complementar nº 123/2006.

(**) **Nota 2:** ICMS 1 (referem-se as regiões Sul, Sudeste); ICMS 2 (referem-se as regiões Norte, Nordeste, Centro-Oeste e Estado do Espírito Santo).

(***) **Nota 3:** O ISS só está destacado para as empresas que praticam o transporte intra municipal.

Deste modo é permitido à transportadora, pelo poder do Decreto nº 45.490/2000, que regulamenta o ICMS no Estado de São Paulo, através do seu artigo 49, a utilizar de mecanismos de cálculo "por dentro" ou "gross up", conforme simularemos a seguir.

CENÁRIO HIPOTÉTICO

A transportadora Alfa está enquadrada no Lucro Presumido e fará um frete de São Paulo à Minas Gerais, aplicando alíquota de ICMS 12% e cobrou um frete de R\$ 100,00 de seu cliente, quando na verdade deveria ter repassado o valor de R\$ 121,85. Exemplo:

Situação idêntica ocorreria, se a viagem fosse feita de São Paulo para Brasília, por exemplo, mas com a aplicação da alíquota de ICMS de 7%. O frete cobrado deveria ser de R\$ 114,85 e não mais de R\$ 100,00.

De forma simplificada, basta encontrar o fator multiplicador de impostos para utilizá-lo no cálculo do frete a ser cobrado:

$$\begin{aligned} \text{Fórmula} &= (\text{Base Cálculo} / (1 - (F1/100))) \\ &= (100,00 / (1 - (17,93/100))) \\ &0,82 = \text{fator multiplicador} \\ &= 100,00 / 0,82 = \text{R\$ } 121,85 \end{aligned}$$

Resumidamente, o intuito de adotar tal política é para preservar a base de cálculo dos impostos, ou seja, o frete cobrado pelas transportadoras não deve ser descontado para pagamento dos tributos e sim incorporado a eles, de acordo com o que demonstraremos ao lado:

Tabela 2: Base de Cálculo

BASE DE CÁLCULO PARA EMBUTIR OS IMPOSTOS	BC	PRESUMIDO
		R\$ 100,00
FATOR DE IMPOSTOS COM ICMS 12%	FI 1	17,93
FATOR DE IMPOSTOS COM ICMS 7%	FI 2	12,93
FRETE COM IMPOSTOS "POR DENTRO (ICMS 12%)"	FP 1	R\$ 121,85
FRETE COM IMPOSTOS "POR DENTRO (ICMS 7%)"	FP 2	R\$ 114,85

Tabela 3: Preservação Base Cálculo

	ICMS 12%	ICMS 7%
	Presumido	Presumido
FRETE COBRADO	R\$ 121,85	R\$ 114,85
ICMS A RECOLHER	R\$ 14,62	R\$ 8,04
PIS A RECOLHER	R\$ 0,79	R\$ 0,75
COFINS A RECOLHER	R\$ 3,66	R\$ 3,45
IRPJ A RECOLHER	R\$ 1,46	R\$ 1,38
CSLL A RECOLHER	R\$ 1,32	R\$ 1,24
CPP A RECOLHER	R\$ 0,00	R\$ 0,00
ISS A RECOLHER	R\$ 0,00	R\$ 0,00
TOTAL DE IMPOSTOS A RECOLHER	R\$ 21,85	R\$ 14,85
BASE DE CÁLCULO INICIAL	R\$ 100,00	R\$ 100,00

Siga o
SETCESP
e fique por dentro
das novidades



/tvsetcesp



/setcesp



/setcesp



/company/setcesp



@setcesp



/sindicatosetcesp

www.setcesp.org.br

Realização:

SETCESP

SINDICATO DAS EMPRESAS DE TRANSPORTES DE CARGA DE SÃO PAULO E REGIÃO



Associados Mantenedores:

